

ideandum®

think up

SWEET OR DENTIST?

Esperti nel settore **dentale** per creare un innovativo ponte di **comunicazione** tra il paziente e lo specialista



“

***Esperti nel settore
Dentale per creare
un innovativo ponte
di comunicazione
tra il paziente e lo
specialista.***

”

SPECIALIZZATI NEL SETTORE

Agenzia di Marketing specializzata nel Settore Dentale che collabora con oltre 600 Studi Dentistici, Cliniche, Poliambulatori e Aziende in tutta Italia.

LEGISLAZIONE

Collaborando con numerose realtà del settore, siamo pienamente a conoscenza delle nuove disposizioni di legge in ambito sanitario e rispettiamo la normativa del Decreto Bersani e della Legge Boldi 2019.

SERVIZI A 360°

Ti garantiamo un servizio a 360°, dal web e visual marketing alla grafica e stampa digitale, mettendo sempre in primo piano le tue esigenze e necessità.



SPECIALIZZATI NEL SETTORE DENTALE

Ideandum è un'agenzia di marketing specializzata nel settore dentale: da anni ci occupiamo esclusivamente di odontoiatria, abbracciando gli obiettivi e le esigenze di oltre 600 studi dentistici e aziende del settore in tutta Italia. Scegliere Ideandum significa instaurare una relazione proficua e duratura: un'agenzia dinamica con pluriennale esperienza acquisita sul campo, un partner in grado di leggere le necessità del cliente e cucire soluzioni su misura grazie al mix di professionalità del proprio team. Ideandum è una realtà solida che guarda al domani con uno sguardo attento e curioso verso le nuove tendenze del mercato. Il futuro della nostra agenzia è legato alla crescita dei nostri clienti. Crediamo in questo per un brillante avvenire, pieno di nuove idee da sviluppare e di sorridenti successi.

COME NASCE IDEANDUM?

È il 2013 quando, dall'intuizione di Riccardo Lucietti, Ideandum prende vita, diventando presto un punto di riferimento nel marketing odontoiatrico italiano. Nel tempo, l'idea si rivela azzeccata: a parlare sono il numero di collaborazioni con studi dentistici in continua crescita e le numerose partnership di prestigio; il team di Ideandum, però, non si ferma qui e lancia dei network di successo, dedicati agli studi odontoiatrici associati. Se il 2014 è l'anno della grande crescita in termini di professionalità coinvolte, di fatturato generato, di collaborazioni importanti con altre multinazionali del settore dentale, il 2015 è dedicato a sfide impegnative: nuovi accordi con imprese del settore dentale, il lancio dell'innovativo progetto Dentalian, Cooperativa Esclusiva per gli studi odontoiatrici e l'apertura di una prima sede commerciale. Il 2016 inizia con l'inaugurazione di una seconda sede a Siena: questo sarà per Ideandum un anno in cui consolidare la propria presenza sul mercato, potenziare la propria struttura e investire nelle risorse umane, essenziali per una continua crescita professionale. L'obiettivo è quello di espandersi sul territorio nazionale e internazionale, rafforzando la propria presenza ed esperienza nel mercato di riferimento.

L'OPERATIVITÀ DI IDEANDUM

Collaborando con studi dentistici, poliambulatori, cliniche e aziende siamo costantemente aggiornati su nuove disposizioni e decreti in ambito sanitario. Conosciamo le terminologie, i prodotti e le attrezzature utilizzate nel settore odontoiatrico. Siamo specializzati in web marketing, grafica, stampa, consulenza e l'organizzazione di corsi ed eventi. Ogni disciplina si dirama verso prodotti e servizi ad hoc e ci consente di offrire strategie cucite su misura. Non condividiamo l'idea del "copia e incolla", ma investiamo su progetti e soluzioni comprensivi di revisioni personalizzate e a gusto del cliente. Progettare da zero ogni volta, ci consente di esprimerci al 100%.

Ideandum crede nella corretta comunicazione.

Il nostro team, multidisciplinare e specializzato, è accomunato dalla forte passione ed entusiasmo per il proprio lavoro: il motivo principale per cui i nostri clienti ci raccomandano ad altri.

Ogni persona del team Ideandum porta con sé una formazione e un'esperienza differente: è attraverso le numerose sfumature che siamo in grado di disegnare, dare il giusto tono, rendere memorabile la strategia e la creatività riservata ad ogni singolo cliente.

CHE APPROCCIO HA IDEANDUM?

Quando decidi di perdere peso, la prima cosa da fare per capire se sto dimagrendo è PESARMI su una bilancia.

Il mio peso iniziale mi permette di capire se sto raggiungendo l'obiettivo.

Lo stesso vale per il marketing del tuo studio.

Si inizia con l'analisi, ovvero la prima pesata sulla bilancia, fondamentale per calibrare e proporre le azioni di marketing successive. Qui, si indagano gli obiettivi e le aspettative dello studio e si pianifica in modo coerente la strategia di comunicazione adeguata.

Non vendiamo "pacchetti standard" ma tessiamo servizi su misura: proprio come un sarto, scegliamo con cura i materiali, seguiamo le forme e le dimensioni del business, lavorando con precisione, sino al minimo dettaglio.

BUSINESS UNIT

Siamo un centro propulsore di innovazione e passione, ci definiamo moderni, digitali creativi. Disegniamo, costruiamo e lanciamo esperienze digitali. Non ci limitiamo a dirti quello che dovresti fare, lo facciamo insieme a te. Ogni giorno ci impegniamo a cogliere e massimizzare le inclinazioni di ogni realtà, traendo tutti i vantaggi messi a disposizione dal digitale. Oggi il nostro Gruppo si compone di tre divisioni: **Ideandum**, il cui marketing è rivolto agli studi odontoiatrici, **Ideandum Medical Aesthetic** dedicata al settore medicina e chirurgia estetica e **Ideandum Corporate**, l'azienda che parla con e per le aziende nel settore dentale e medicale.

Tre diverse realtà per un unico obiettivo: soddisfare le richieste dei nostri clienti con il massimo dell'impegno, competenza, abilità.

ideandum®
think up

ideandum®
corporat e

ideandum®
medical aesthetic

WORK FLOW

Passo dopo passo **ti aiutiamo a scoprire tutto quello di cui hai bisogno** per far decollare il tuo business e ottenere i risultati che desideri. Lavoriamo al tuo fianco in ogni fase della lavorazione, diventando il tuo interlocutore unico, fidato.

ACCOUNT



CLIENTE



ANALISI TECNICA CON L'ACCOUNT

Ascolto, pianificazione, condivisione: il nostro account si prenderà cura delle tue esigenze e dei tuoi obiettivi, sviluppando su carta un piano di azione su misura.

TEAM

GRAPHIC
WEB MASTER
DIGITAL

L'ACCOUNT SI AFFIDA AL TEAM

L'analisi tecnica prende forma grazie alle competenze multidisciplinari del team a te assegnato: un digital, un grafico e un web master in grado di trasformare i tuoi traguardi in strategie creative, concrete e misurabili.



Riccardo L.
CEO & Founder



Alessandro Z.
FINANCE & HR Manager
& Partner



Armida P.
MANAGING Director
& Partner



Fabio F.
SALES Manager
& Partner



Greta P.
HEAD of Digital



Riccardo C.
DIGITAL Specialist



Sara G.
DIGITAL Specialist



Paola T.
DIGITAL Specialist



Andrea O.
SALES Manager Medical
& Partner



Giovanni D.
HEAD of Production



Elettra Z.
FINANCE Manager



Lara V.
DIGITAL Specialist



Filippo B.
DIGITAL Specialist



Filippo V.
DIGITAL Specialist



Francesca R.
ACCOUNT Manager



Damiano C.
ACCOUNT Manager



Enrico O.
ACCOUNT Manager



Emily D.
TRAINING Specialist



Cinzia M.
HEAD of Graphic



Francesca T.
GRAPHIC Specialist



Daniel P.
GRAPHIC Specialist



Sara G.
GRAPHIC Specialist



Domenico B.
HEAD of Web Design & IT



Stefano C.
GRAPHIC & UX Design



Nicola R.
WEB Developer



Diego M.
ADWORDS Specialist



Monica C.
GRAPHIC Specialist



Federica M.
Administration

OUR TEAM

01

ADVANTAGE



Per chi è ambizioso e vuole puntare in alto. Advantage è il servizio esclusivo che mette il cliente al centro di tutto, a partire da un piano di comunicazione integrato dove consulenza, multidisciplinarietà e operatività convivono felicemente. Ma non solo: qui, trovi un supporto e una relazione che si protrae nel tempo (da uno a tre anni), e che ha come obiettivo la visibilità e il rafforzamento dell'immagine interna ed esterna, in modo capillare, deciso e continuo.

02

PROFESSIONAL



Scegli tra i nostri best service. Ti aiutiamo a comporre il piano di comunicazione ideale a seguito di un'analisi e di una strategia di marketing condivisa: il primo step prevede lo studio di quali servizi attivare, in un secondo momento andiamo a selezionare i prodotti a catalogo più adatti per creare un piano di successo.

03

EASY



Facile, veloce, easy: anche economicamente! Questo pacchetto è riservato a quanti intendono approcciarsi per la prima volta al marketing, ottenere un minimo di visibilità e comunicare il proprio valore senza investire in budget elevati. Con Easy siamo in grado di realizzare un sito internet easy, popolare in modo semplice la tua pagina Facebook e attivare una serie di strumenti di marketing utili a far conoscere la struttura.

EASY PAGE
ONE PAGE
MULTIFUNZIONE
IT SETTING

WEB
DE
SI
GN

PASSAPORTO DIGITALE
EASY FACEBOOK
FB PACK
LANDING PAGE
SOFT WEB
LEAD GENERATION PACK
INSTAGRAM PRO
SEO
ADWORDS

WEB
MAR
KE
TING

LOGO
BRAND GUIDLINES
GRAFICA DIGITALE
MARKER SOMATICO
SERVIZIO FOTOGRAFICO
VIDEO EDITING

GRAP
HIC
DESI
GN

ADVANTAGE
PERCORSO DEL PAZIENTE
GRAFICHE PDP

PRE
MIUM
SER
VICE

01

EXPLORE YOURSELF

Come in una fotografia, **Explore Yourself** è il momento in cui immortalare chi sei, oggi. Attraverso un questionario online, che ti sarà somministrato tramite e-mail, saremo in grado di ottenere una prima panoramica in merito alle tue inclinazioni, peculiarità, punti di forza. Le domande che ti saranno poste fanno parte di una ricetta collaudata, migliorata nel tempo grazie all'esperienza fatta collaborando con oltre 500 studi dentistici.



02

ANALYSIS ▶

La tua fotografia è ora posta al vaglio: **nella fase di analysis**, infatti, ci dedichiamo al tuo attuale profilo, prendendone attentamente le misure, curando il dettaglio. L'analisi, che si svolgerà tramite la chiamata di un nostro specialista, andrà a indagare le tue aspettative, esigenze e obiettivi di business.

02_a

MARKETING PLAN

MARKETING PLAN
facoltativo dell'agenzia

02_a



EXPLORE YOURSELF

01



ANALYSIS

02



Quando il gioco si fa duro... Ideandum scende in campo. Il marketing plan è **pensato per i progetti complessi**, con un budget e obiettivi ambiziosi. Trattandosi di un servizio articolato, **sarà nostra facoltà decidere se e in quali casi proporlo**.

Ma in cosa consiste concretamente?

È un'analisi approfondita della situazione del tuo studio che comprende scopi, aspettative, core business, target, posizionamento, analisi dei punti forza, criticità e tiene conto dei principali key performance indicator come fatturato, ticket medio di vendita e la percentuale di chiusura dei tuoi preventivi.

Al termine del marketing plan saremo in grado di formulare una proposta allineata al 100% con le tue aspettative e i tuoi obiettivi. Il marketing plan è un documento approfondito ufficiale, da poter utilizzare autonomamente o con un'altra agenzia.

START

03



03 START

Dall'analisi, ai fatti! In questa fase **riceverai un'offerta dettagliata**: un piano di comunicazione che prenderà in esame i tuoi bisogni, il tuo budget e i possibili servizi a te dedicati.

TIMELINE

Studio, esperienza e tanta pratica sul campo ci hanno permesso di delineare gli step di una strategia di marketing ideale. Frutto di questo lavoro di apprendimento, è la **Timeline di Ideandum: il miglior riassunto di come andremo a lavorare.**

Il concetto di base è semplice: il web, come in qualsiasi relazione in carne e ossa, presuppone regole di condotta e cortesia che vanno assecondate, per trasformare un potenziale cliente in un cliente soddisfatto. Non è quindi possibile strutturare un sito web senza prima aver creato un logo, delle fotografie e una brochure coordinata. Non è logico lanciare una pagina Facebook (e sperare in risultati immediati), se prima non si è predisposto un sito dove accogliere i pazienti interessati a ulteriori informazioni.

Ideandum ha elaborato una linea temporale delle priorità, suddivisibile in 2 macro aree: **la prima, dedicata alla preparazione degli strumenti** (dal punto 1 al 5); **la seconda all'avvio delle campagne di comunicazione** e alla comunicazione esterna (dal punto 6 in poi).



IL METODO LUCIETTI

FUNNEL DI MARKETING

1 Strumenti di Acquisition

- Passaparola
- Facebook e Social Netw
- Campagne Pay per click
- Newsletter
- Blog
- Campagne offline



3 Strumenti di Vendita

- Responsabile accoglienza
- Anamnesi
- Posizionamento prezzi
- Capacità operatore
- Strumenti di spiegazione
- Modalità di pagamento
- Richiami

2 Strumenti di Conversion

- Sito Web
- Landing Page
- Front desk studio

4 Strumenti di Referral

- Brochure
- Responsabile accoglienza
- Promo referral
- Visita di controllo
- Igienisti



WEB DESIGN

SENZA IL BASTONCINO NON PUOI MANGIARE IL LECCA LECCA

Web design: in poche parole, **gli ingredienti che servono per progettare il cuore pulsante della tua comunicazione, il sito web**. Dall'aspetto grafico a una corretta user experience, tutto viene studiato e predisposto al meglio per garantirti una presenza online d'impatto.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- **EASY PAGE**
- **WEBSITE ONE PAGE**
- **WEBSITE MULTIFUNZIONE**
- **IT SETTING**

Per anticipare le tendenze e offrire il miglior supporto comunicativo, i nostri siti web sfruttano le migliori tecnologie a disposizione e risultano:

- responsive
- dinamici
- controllati da check list finale pre-lancio di 40 punti
- collegati ad analytics
- con server dedicato
- back up settimanale
- con rigido protocollo antivirus
- in costante aggiornamento del tema

EASY PAGE

Easy Page ti consente di farti conoscere dal tuo pubblico, e allo stesso tempo, di godere di un alto tasso di conversione. Questo si traduce nella raccolta di nominativi di pazienti interessati alla prima visita attraverso un form di contatto veloce.

Easy Page avrà 3 specifiche sezioni:

- ➔ CHI SIAMO
- ➔ TRATTAMENTI
- ➔ DOVE SIAMO

Cerchi un dentista di Fiducia a Milano?

CENTRO ODONTOIATRICO MANCINI
a 5 minuti da Milano

VISTA SENZA IMPEGNO
PRENOTA SUBITO

PROFESSIONISTI ALTAMENTE QUALIFICATI
professionisti laureati e altamente qualificati, da personale cordiale e attento a tutte le esigenze del paziente.

SOLUZIONI PERSONALIZZATE
30 anni di esperienza odontoiatrica e implantologica al servizio della nostra clientela.

TECNOLOGIA ALL'AVANGUARDIA
utilizzo di tecnologia computerizzata per l'inserimento degli impianti.

27 anni di implantologia, più di 3000 impianti, aggiornamento continuo

- ✓ Esperienza
- ✓ Amore
- ✓ Personale preparato

Il dott. Mario Mancini racconta com'è nata la sua passione per l'odontoiatria

“Chi siamo”

“Dove siamo”

“Cosa facciamo”

“Form contatto”

Cerchi un dentista di Fiducia a Milano?

CENTRO ODONTOIATRICO MANCINI
a 5 minuti da Milano

PRENOTA SUBITO

PROFESSIONISTI ALTAMENTE QUALIFICATI
SOLUZIONI PERSONALIZZATE
TECNOLOGIA ALL'AVANGUARDIA

27 anni di implantologia, più di 3000 impianti, aggiornamento continuo

- ✓ Esperienza
- ✓ Amore
- ✓ Personale preparato

Esperienza
Amore
Personale preparato

Il dott. Mario Mancini racconta com'è nata la sua passione per l'odontoiatria

27 anni di implantologia, più di 3000 impianti, aggiornamento continuo

DICONO DI NOI

COME SI SVOLGE LA PRIMA VISITA

CONTATTI

PRENOTA SUBITO

MM MANCINI
Centro Odontoiatrico
Fare ciò che ami e farti. Amare ciò che fai e bruci.

www.centroodontoiatricomancini.it

WEBSITE

La formula website ti permette di avere un sito web personalizzato, performante e che si adatta a cellulari e tablet.

1. SVILUPPO PROGETTO E RELATIVA ANALISI DELLE ESIGENZE

Pensa al tuo sito web come un motore e la strategia che lo alimenta, la sua benzina. Come potrebbe procedere il meccanismo in mancanza di carburante? Oggi, il sito ha perso le connotazioni di vetrina diventando un vero e proprio strumento di profitto. Esserci o sfoggiare una grafica accattivante non basta per superare concorrenti e fidelizzare la clientela. Ideandum fa della strategia il suo pane quotidiano, per questo la prima fase prevede un primo processo conoscitivo della tua attività, obiettivi e pubblico di riferimento. Solo allora, potremo offrirti la struttura più adatta alle tue necessità e progettare un sito davvero performante.

2. PROGETTAZIONE GABBIA, LAYOUT GRAFICO E LINEE GUIDA

3. SVILUPPO CONTENUTI

Realizziamo contenuti personalizzati per ogni studio dentistico, comunicando al meglio attraverso testi e immagini di qualità.

4. OTTIMIZZAZIONE BASE DEL SITO

Ottimizziamo a livello base il tuo sito per renderlo appetibile, analizzabile e leggibile dal motore di ricerca: più risulterà apprezzato da Google, maggiori possibilità avrà di salire a livello di posizionamento e incontrare i tuoi clienti.



ONE PAGE

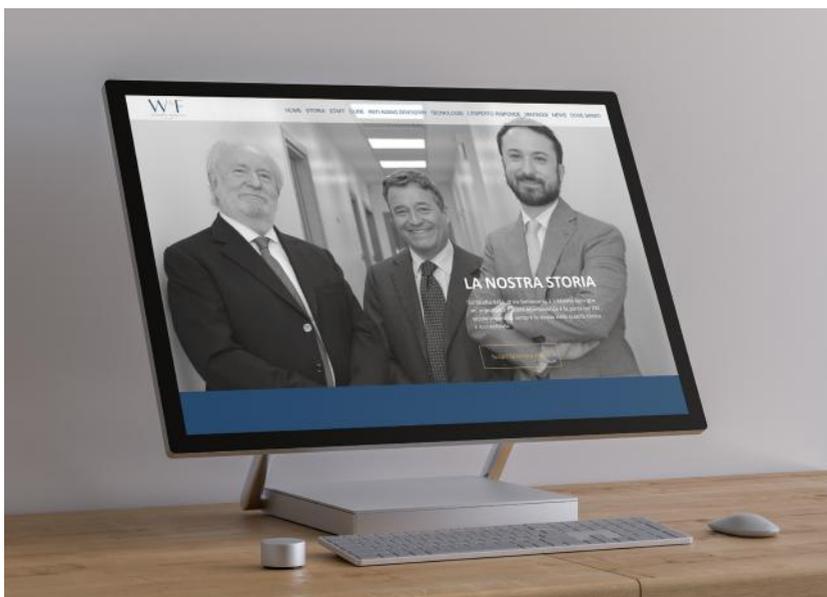
Il One Page è la **soluzione** che consente di proporti sul web in modo diretto e immediato attraverso **una pagina unica, emozionale, personalizzata nei contenuti**. Una sintetica presentazione, l'elenco dei servizi offerti, una galleria di immagini, le modalità di contatto: il tutto è inserito in un design moderno, arricchito da effetti e animazioni visibili da tablet e cellulari.



1500€ + IVA

MULTI FUNZIONE

Un sito web Multifunzione è la perfetta **combinazione tra un One page e un sito multi pagina**. Lo strumento punta al lato emozionale della comunicazione: con una struttura semplice, in grado di valorizzare i punti di forza, **riesce a spingere l'utente a finalizzare il contatto**. L'inserimento di pagine interne e approfondimenti consente un migliore posizionamento all'interno del motore di ricerca Google.



IT SETTING

IT Setting prevede la creazione o revisione di un account Google Analytics e Tag Manager + Pixel di monitoraggio Facebook + plugin necessari, in base al contratto. Questi speciali codici consentono di **monitorare il comportamento del pubblico all'interno del tuo sito e social network** e di realizzare campagne mirate, intercettando solo il target di interesse.



 Google Analytics



 Google Tag Manager



 hotjar



 facebook Pixel </>



WEB MAR KE TING

LA CARTA DELLA CAMELLA

Siamo specialisti nel web marketing odontoiatrico: ma cosa significa veramente? Se pensi al tuo studio come una caramella, il web marketing odontoiatrico è la carta nella quale è avvolta e con cui si presenta. Quindi, calandoci sul campo, fare marketing online **significa** mettere in atto una serie di **azioni e strategie digitali**, in grado di **valorizzare la tua immagine** e **favorire l'acquisizione** di nuovi **potenziali clienti**.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- **PASSAPORTO DIGITALE**
- **EASY FACEBOOK**
- **FACEBOOK PACK**
- **LANDING PAGE**
- **SOCIAL MEDIA MANAGER**
- **SEO**
- **ADWORDS**

PASSAPORTO DIGITALE

Non è un obbligo essere social, o almeno non lo è se non ti importa di essere invisibile. Perché in un'era in cui qualsiasi cosa cerchi, qualsiasi dubbio, domanda o disturbo tu pensi di avere, il primo posto in cui ti rifugi è internet, **non puoi non essere presente se hai un qualsiasi tipo di obiettivo di visibilità**, personale o professionale. Primo step, esserci! Il **Passaporto Digitale** è la **scelta ideale** per uno studio dentistico che desidera **affacciarsi al mondo dei Social Network**.

ATTIVAZIONE/REVISIONE DEI SEGUENTI SOCIAL

- FACEBOOK
- GOOGLE+
- GOOGLE MAPS
- YOUTUBE
- TWITTER o LINKEDIN o INSTAGRAM



Passaporto digitale:

- Creazione e attivazione degli account sui principali Social Network.
- Imposteremo un'immagine di copertina coordinata e un'immagine profilo uguale a tutti.
- Inserimento informazioni e descrizione dello studio dentistico in ottica SEO.

€290 + IVA

EASY FACEBOOK

Easy FaceBook è **rivolto a chi desidera una gestione leggera, comunicativa ma professionale** per differenziarsi all'interno del mondo social e aumentare la social brand popularity.

Cosa comprende Easy Facebook:

- Creazione di una grafica di copertina per la Fan Page
- Aggiornamento Facebook & Gestione commenti giornaliero
- Campagna Pay Per Click da 10€ al mese (inclusa nel costo)
- 2 post al mese:
 - 1 post con link click a sito web
 - 1 post immagine + testo

Easy Facebook prevede un'analisi iniziale per definire filo conduttore della comunicazione così da renderla unica e riconoscibile. I post e le news trattate in pagina riguarderanno il mondo dell'odontoiatria, il core business dello studio, le curiosità, i consigli del mese etc.

All'interno, è inclusa una sponsorizzazione Pay Per Click pari a 10€ mensili per un totale pari a 100€+Iva di Pay Per Click inclusi!



1200€ + IVA

CAMPAGNE NUOVE PRIME VISITE

Come la calamita con il metallo, Facebook permette di attrarre in modo istintivo e naturale potenziali clienti alla pagina d'interesse. Attraverso **inserzioni specifiche** e **pubblici mirati** inseriti in una campagna pubblicitaria ad hoc è possibile **aumentare la visibilità e i profitti della propria attività**.

1. CREAZIONE DELL'IMMAGINE COPERTINA ADEGUATA ALL'OBIETTIVO
2. CREAZIONE CONTENUTI DELLA FAN PAGE ADEGUATI ALL'OBIETTIVO DA PROMUOVERE
3. CREAZIONE CAMPAGNA PAY X CLICK CON BUDGET PREDEFINITO E TARGET PERSONALIZZATO
4. GESTIONE COMMENTI E MONITORAGGIO CAMPAGNA PAY X CLICK
Assicuriamo controlli e monitoraggio giornalieri e tempestivi. È fondamentale rispondere ai commenti in modo professionale e veloce: penseremo a tutto noi, non dovrai occuparti di nulla.



Facebook Pack:

- Creazione Fan Page Facebook con immagine copertina personalizzata + Post e contenuti relativi all'OpenDay.
- Impostazione Campagna Pay Per Click da €500 con targetizzazione età e luogo, durata di 15 giorni.
- Gestione commenti durante la Campagna pubblicitaria garantita anche nei weekend.

DA €675 + IVA

LANDING PAGE

La landing page è una **pagina web strutturata ad hoc**, che il visitatore raggiunge dopo aver cliccato un link o una campagna pubblicitaria. È appositamente sviluppata per trattare specifici argomenti, rispondere a domande precise, **trasformare un potenziale paziente interessato in un cliente effettivo**.

Tramite il form di contatto, il visitatore sarà stimolato a lasciare i propri dati per prenotare un appuntamento o richiedere ulteriori informazioni.

Le sezioni della landing page sono:

1. Big problem (si parte dal problema e dalla ricerca o desiderio)
2. Introduzione alla soluzione
3. Contesto sociale
4. La nostra soluzione
5. Riprova sociale (recensioni positive, video testimonianze)
6. Form di contatto e call to action

Ogni Landing page prevede uno studio ad hoc di contenuti accattivanti (offerta, limite di tempo, casi prima e dopo del trattamento proposto, ecc.) competenza e abilità.

Progettare una Landing Page che converte, non è un lavoro da pochi click, né un hobby per appassionati. Creare pagine con queste finalità è **un'operazione complessa**, che come un logo o una grafica, **richiede sensibilità ed esperienza**.



675€ + IVA

SOCIAL MEDIA MANAGER

Il servizio Social Media Manager è rivolto a chi desidera una gestione professionale con l'obiettivo di differenziarsi all'interno del mondo Social.

È stato ideato per darvi la possibilità di avere una presenza continuativa e professionale sui Social Network senza pensieri garantendo una continuità di comunicazione. È un servizio volto a gestire Facebook con la possibilità di replicare i contenuti anche su Instagram, aumentando così la vostra Brand Popularity.



Una tantum Setting

DA 245€ + IVA al mese

DA 500€ a 1000€ +IVA

Cosa Comprende Social Media Manager

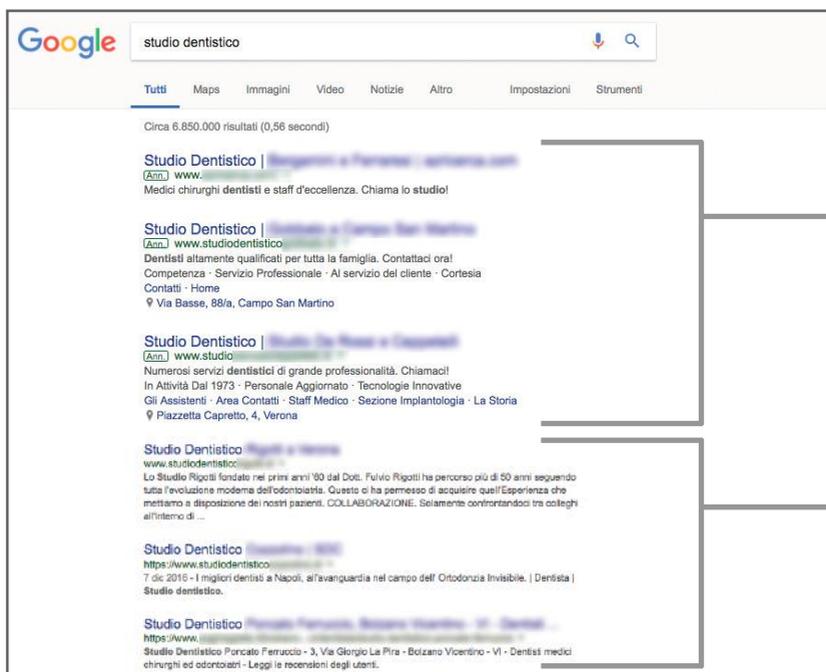
- Setting Iniziale propedeutico a massimizzare l'investimento
- Servizio fotografico + video in pillole uso social
- Targa Seguici / recensisci
- Gestione social mensile + news trimestrale (opzionale)
- Campagne Pay per click
- Reportistica risultati pagina e campagne (4 volte/anno)



POSIZIONAMENTO

Il desiderio di ogni studio dentistico è che il proprio sito sia tra i primi posti di Google, il più importante motore di ricerca. **Essere ai vertici** significa **ottenere maggiori visite, popolarità e credibilità** agli occhi dei pazienti.

Ideandum ti offre differenti strategie di posizionamento, in base agli obiettivi e alla competitività della concorrenza.



ADWORDS

Acquistare del traffico tramite AdWords vuol dire effettuare campagne di pubblicità Pay Per Click. Attraverso il **pagamento di spazi pubblicitari**, le tue pagine figureranno in alto su Google per specifiche parole chiave: gli annunci sono visivamente distinguibili dai risultati di ricerca naturale, grazie a un riquadro che riporta la scritta ANN.

SEO

Il Seo è un insieme di tecniche volte a migliorare la posizione di un sito per una "ricerca": questo, infatti, andrà a **posizionarsi in modo naturale per determinate parole chiave**. Una strategia Seo performante richiede una struttura del sito ottimizzata, dei contenuti interessanti, una crescita costante e coerente della link popularity, il pieno rispetto delle linee guida dei motori di ricerca. Il Seo può essere sviluppato in modo Easy o in modo avanzato.

EASY
SEO

135€ + IVA

SEO
ONE PAGE

350€ + IVA

ADWORDS
CREAZIONE | Gestione mensile

490€ + IVA | 165€ + IVA / mese

PROFESSIONAL
SEO

DA 1950€ /anno

GRAP HIC DESI GN

QUAL È IL TUO GUSTO PREFERITO?

La rappresentazione grafica è creatività: deve essere d'impatto e in grado di evocare il potere del tuo brand, infondendo nel paziente i valori del tuo studio dentistico.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- LOGO
- BRAND GUIDELINES
- GRAFICA DIGITALE
- STAMPA DIGITALE
- SERVIZIO FOTOGRAFICO
- VIDEO EDITING

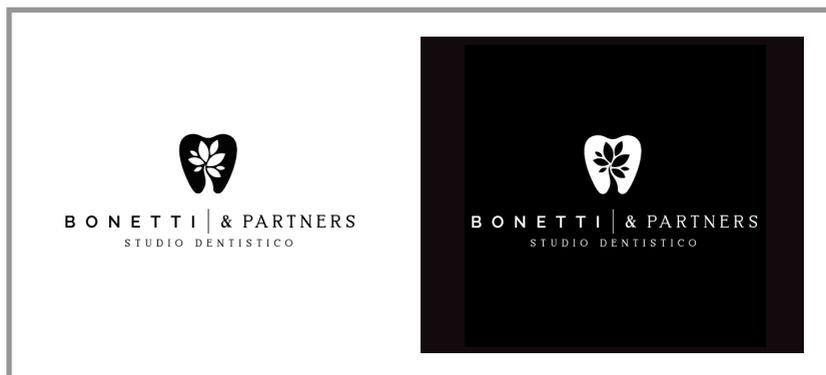
L'insieme coeso di tutti questi elementi è ciò che serve per creare, raccontare e trasmettere un'immagine professionale e all'avanguardia del tuo studio odontoiatrico.

LOGO

Il logo è l'elemento grafico centrale nel graphic design. È il **principio attorno a cui ruota tutto**: a partire dal branding aziendale fino alla grafica pubblicitaria e campagne online. Esso contribuisce in maniera fondamentale a costruire l'identità di uno centro odontoiatrico, ne proietta i valori, ne esterna l'anima. Il logo è uno dei **segreti degli studi dentistici di successo**.

1. ANALISI ESIGENZA DI COMUNICAZIONE
2. PROPOSTA CON REVISIONE
3. SVILUPPO GRAFICA DEFINITIVA

L'identità e l'immagine del tuo studio devono essere curate sino al dettaglio: **sono i particolari che spesso fanno la differenza**. Progettiamo differenti bozze grafiche per consentirti di scegliere tra logo, slogan e immagini più in linea con le tue esigenze.



Step creazione logo:

- Due proposte grafiche
- Meeting con il grafico
- Revisione

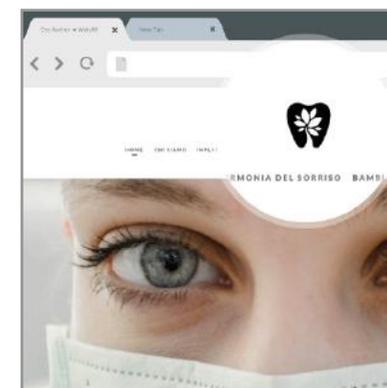
650€ + IVA

MONOGRAMMA



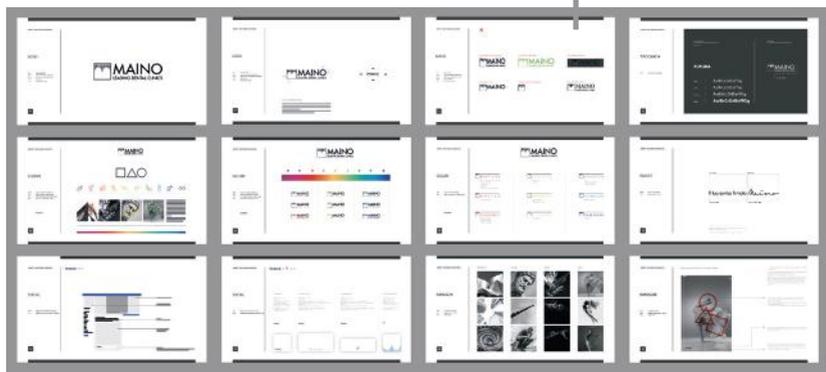
BONETTI | & PARTNERS^{x/2}
STUDIO DENTISTICO^{x/4}

LOGOTIPO



BRAND GUIDE LINES

Cos'è un manuale delle brand guidelines? È un testo che descrive come il tuo brand vuole mostrarsi al pubblico. È composto da **linee guida che stabiliscono come il tuo studio dentistico deve entrare in contatto con le persone**. Rende la tua immagine coerente, coesa e subito riconoscibile in ogni canale di comunicazione: dal sito ufficiale alla pagina Facebook, fino al negozio vero e proprio. **Con una solida identità aziendale cancellerai il confine tra utente e cliente.**



REGOLE DI
UTILIZZO

GABBIA

PALETTE COLORI

ESEMPI DI
IMPIEGO

PROPORZIONI

GRAFICA DIGITALE

Ideandum sviluppa **progetti grafici di vario formato** e propone forniture per volantini, depliant, brochure, flyer, roll up, cataloghi, biglietti da visita, cartoline, schede informative, schede tecniche, calendari, a prezzi vantaggiosi e in tutta Italia.

1. ANALISI ESIGENZA DI COMUNICAZIONE
2. PROPOSTA CON REVISIONE
3. SVILUPPO GRAFICA DEFINITIVA



45€ + IVA/ora



MARKER SOMATICO

Associare il tuo brand a un visual che ispiri, emozioni, rapisca: spesso **basta un'immagine per veicolare chi sei**, per rappresentare la tua visione e la tua missione.

Il nostro team di specialisti è in grado di **cogliere la tua essenza e tradurla in immagini, simboli, colori**: attraverso un mix di elementi, lo studio dentistico è comunicato in modo innovativo e vincente; reso ancora più riconoscibile e carico di significato per il paziente. Una volta scelto, il marker somatico diventerà il fil rouge che accompagnerà l'intera campagna di comunicazione.



850€ + IVA

SERVIZIO FOTOGRAFICO

Pronti a sorridere? Cheese!

Grazie al nostro servizio fotografico, **studiato per veicolare al meglio la personalità e i valori del tuo studio**, potrai presentarti al pubblico con un'immagine giovane, accattivante e in grado di rappresentare la tua unicità. Gli shooting fotografici, in linea con le tue esigenze, saranno dedicati a esterni, ambienti e struttura odontoiatrica, tecnologie e dispositivi medico sanitari, personale e staff, close-up.

Le nostre proposte prevedono:

• **EASY:** servizio fotografico e analisi live (mezza giornata)

Comprende 12 scatti fotografici alla struttura nelle sue parti più significative e l'analisi tecnica per stabilire le linee guida di comunicazione e determinare tutte le operatività inerenti il contratto sottoscritto. Spese di trasferta comprese entro i 150Km da Vicenza

• **PROFESSIONAL:** servizio fotografico professionale (mezza giornata)

Si tratta di uno shooting con fotografo professionista e attrezzature professionali. Spese di trasferta comprese.



EASY
PHOTO

DA 450€ + IVA



PROFESSIONAL
PHOTO

DA 750€ + IVA

VIDEO EDITING

Colpisce, cattura, emoziona. Di cosa stiamo parlando? Del video.

Un video corporate è uno strumento fondamentale attraverso il quale **trasmettere l'identità di uno studio, lo spirito di un'iniziativa o il messaggio di un intero piano di marketing.**

Selezionando le giuste immagini e la perfetta colonna sonora è possibile realizzare un video ispirazionale unico che colpisca l'occhio dello spettatore, gli infonda sicurezza e fiducia.



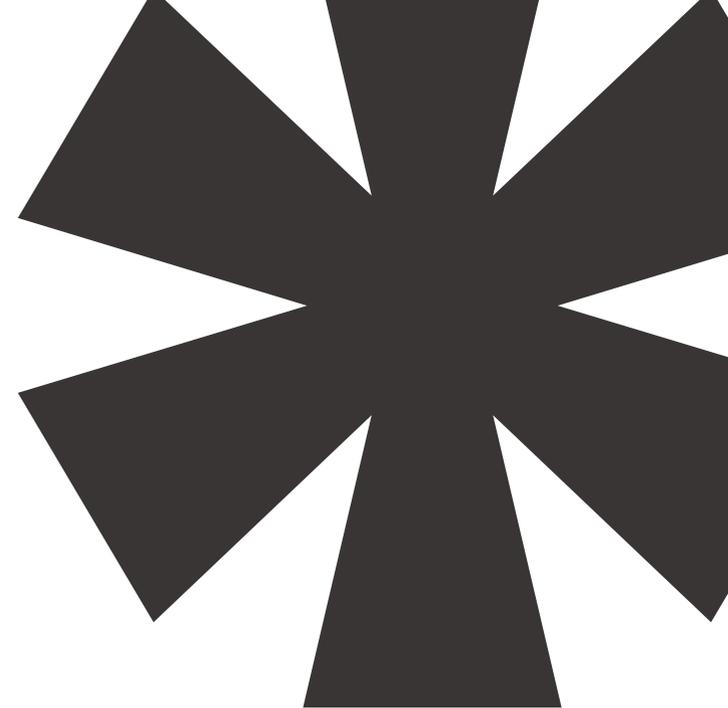
Ideandum è in grado di realizzare video di diverso spessore e qualità, mettendo in primo piano i valori e le linee guida del cliente. Tra le nostre proposte trovi:

- documentari e interviste,
- riprese e registrazioni,
- videoclip e spot pubblicitari,
- video informativi e video aziendali,
- video promozionali e video tutorial

Il servizio di video editing comprende la collaborazione con un'agenzia di riprese, la pianificazione anticipata di argomenti e protagonisti, la stesura e revisione di storyboard personalizzati.

45€ + IVA /ora

PAC KAGE SERV ICE



Un concentrato di esperienza, tecnologia e operatività, in un solo unico pacchetto. Abbiamo voluto rendere la tua scelta ancor semplice e immediata, **selezionando per te un mix di servizi perfettamente integrati**, pronti a far decollare la tua presenza sul web.

Scegli quale opzione fa al caso tuo!

EASY PACK:

- Easy Page
- Easy Facebook
- Easy Maps
- Easy SEO
- Easy Analytics
- Easy Servizio Fotografico
- 1 anno Trova Dentisti

2550 € + IVA Pagamento anticipato
345 € + IVA Per otto mesi

INNOVATIVE PACK PROFESSIONAL:

- Logo professionale
- One Page Site
- IT Setting
- Facebook Pack 1 mese
- Easy Seo
- Trova Dentisti

2998 € + IVA

PREMIUM SERVICE

LA CILIEGINA SULLA TORTA

I progetti speciali di marketing odontoiatrico sono creati per il tuo studio dentistico da Project Manager dedicati. Sono soluzioni destinate a chi ha esigenze ambiziose perché mettono in risalto creatività e strategia legate da una comune idea: reinventare la comunicazione odontoiatrica. Con il nostro aiuto sarà possibile distinguersi imparando tecniche di marketing odontoiatrico, guidare il paziente attraverso il piano di cura e raggiungere obiettivi all'apparenza impossibili.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- **PERCORSO DEL PAZIENTE**
- **ADVANTAGE**

Pensi che sia importante acquisire nuovi potenziali pazienti per il tuo studio?
Ritieni necessario stimolare il passaparola per migliorare la percezione che hanno i clienti all'interno del tuo studio?
Credi di dover lavorare sulla comunicazione del tuo brand e dei tuoi servizi?
Advantage è la nostra risposta a queste domande.

PERCORSO DEL PAZIENTE

Il percorso del paziente è lo studio di **tutte le attività di comunicazione e marketing che andranno a stimolare e persuadere il paziente** sia consciamente che inconsciamente.

La progettazione di questo “viaggio” prevede indicativamente 10-12 ore di analisi insieme al coordinatore della struttura. Successivamente, saranno sviluppate tutte le attività, i protocolli e i visual definiti durante l'analisi, verrà formato il personale e generato l'audit finale.

Esistono **3 tipi di percorsi**:

1. PAZIENTE IN PRIMA VISITA

Come far vivere al paziente un'esperienza serena e appagante? In questo percorso ti insegneremo ad accoglierlo nel migliore dei modi, comunicando la tua professionalità fuori e dentro allo studio. La prima visita diventerà un'opportunità per fargli accettare il preventivo con sicurezza.

2. RECALL

Come approcciare il cliente al telefono: in questo percorso ti sveleremo le tecniche più efficaci per coinvolgere emotivamente il paziente, mantenere calda la relazione, chiudere in modo positivo la prima visita.

3. PAZIENTE FIDELIZZATO

Sapevi che il tuo cliente è il migliore strumento di marketing? Attraverso questo percorso imparerai a motivare il paziente e a renderlo il testimonial ideale per il tuo studio. Passaparola, cross-selling, nuovi lead sono solo alcuni dei benefici che andrai a ottenere.

Ogni percorso è stato studiato nei minimi dettagli per massimizzare i tuoi risultati minimizzando lo sforzo.

Percorso del

Paziente

Attività consulenza
EASY

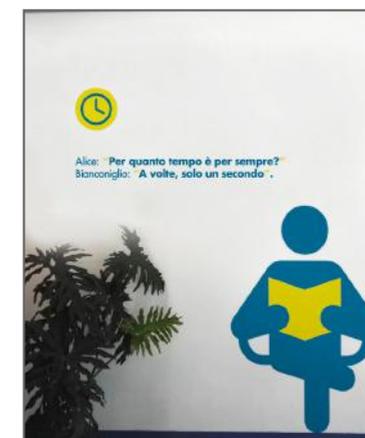
1750€ + IVA

Attività consulenza
PROFESSIONAL

3750€ + IVA

GRAFICHE PDP

Grafiche da muro per vari ambulatori



Attività **GRAFICA**

45€ + IVA/ORA

ADVANTAGE

Tutto quello che cerchi, di cui il tuo studio ha bisogno, è qui. Advantage è la risposta definitiva alle esigenze del tuo business. È il nostro servizio più esclusivo, della durata di almeno due anni, pensato per i clienti con esigenze particolari e con un alto potenziale di sviluppo. Advantage è studiato per quelle strutture che necessitano di rafforzare in modo deciso la propria comunicazione e che desiderano un partner privilegiato per farsi notare ed eccellere sul mercato.

Ecco quello che ti offriamo:

- un'immagine impattante, riconoscibile in tutti gli strumenti di comunicazione
- processi di lavoro semplificati e fluidi, la minima perdita di tempo
- un unico interlocutore, noi
- aggiornamento continuo sui risultati

PERCHÉ ADVANTAGE?

- acquisizione di nuovi potenziali contatti
 - valorizzazione dei pazienti attuali
 - miglioramento dei processi interni
 - un interlocutore unico, molteplici servizi
 - formazione continua
 - professionalità e rigore
 - valorizzazione dell'investimento
 - feedback continuo e coerente sui risultati della Campagna Marketing
 - valorizzazione del tuo brand
- ... in poche parole, **Advantage è un investimento!**

TEMPORALITÀ

Il successo ha bisogno di ritmo:

- Fase 1: durata 6 mesi

Nella prima parte creeremo un piano marketing dettagliato e costruiremo l'infrastruttura necessaria per procedere con la seconda fase di comunicazione (website, servizio fotografico, linea coordinata, ecc). La prima fase Advantage avrà anche l'obiettivo di perfezionare l'organizzazione della struttura e di migliorare gli attuali processi interni: infatti, inizieremo a lavorare anche sul percorso del paziente.

Advantage è rivolto a tutti quei clienti che intendono rivoluzionare la loro comunicazione dal punto di vista strategico e operativo. In cambio, noi offriamo garanzie che diventano certezze.

Riccardo L.
CEO Ideandum



...mi sento di consigliarli...

Ho trovato veramente tanta tanta voglia di fare e tanta professionalità conditi da un entusiasmo sempre costante.

Fabio Grillo
 Titolare Studio Identity Assago





...sanno esattamente di cosa parliamo e cosa vogliamo...

Sanno esattamente su quali canali vogliamo puntare e ci danno molti spunti, idee che stiamo portando avanti assieme a loro.

Dott. ssa F. Galassini
Studio Dentistico Galassini



Ci siamo trovati veramente molto bene, tanto che abbiamo rinnovato il contratto per iniziare un nuovo percorso.

Flower Lorenzoni
Titolare e socio
Anzola Medika



Non mi ero mai occupato in passato di marketing odontoiatrico, grazie ad Ideandum ho iniziato a seguire con interesse questo aspetto all'interno del mio studio.

Dott. Giuseppe Frustagli
Direttore Sanitario
Studio Frustagli



Fase 2: durata da 6 a 18 mesi

Si passa al vero e proprio progetto Advantage caratterizzato dall'operatività del marketing e del web marketing. Attiveremo le campagne Facebook, Adwords e lavoreremo sul posizionamento del sito e sulle landing page con l'obiettivo di potenziare la comunicazione del tuo studio dentistico e la generazione di nuovi potenziali lead. Ci concentreremo inoltre sul miglioramento e sul controllo costante del percorso del paziente.

LE NOSTRE PIETRE MILIARI:

1) LIVE O WEB MEETING

Il live o web meeting sono il cuore dei progetti Advantage. Durante questi incontri, che avvengono una volta al mese, ci sediamo al tuo fianco per darti il nostro punto di vista, analizzare i dati delle campagne marketing e costruire insieme la strategia più adatta a raggiungere i tuoi obiettivi.

Gli incontri comprendono:

- Pianificazione dei temi e dei canali mensili
- Budgeting
- Analisi dei risultati e relativo feedback
- Formazione ai responsabili e al personale
- Sviluppo grafiche e nuove idee
- Preparazione e reperimento del materiale

2) UNA VISIONE A LUNGO TERMINE

Sarai per noi molto più che un cliente: il rapporto che instaureremo è di fiducia e collaborazione, pronti ad accompagnarti verso mete lontane, a volte complesse, ma mai impossibili. È la costanza e il tempo investito nell'attività a generare i migliori risultati: per questo chiediamo e offriamo una complicità che si estende in un rapporto a lungo termine. Solitamente un percorso Advantage si costruisce negli anni con una visione minima di tre anni.

3) ANALISI E CONTROLLO

L'analisi dei dati web e delle campagne generate è un supporto fondamentale per la tua attività perché ti aiuterà a monitorare il rendimento di qualunque campagna di marketing online e offline tu decida di intraprendere. Attraverso il controllo e l'incrocio dei dati saremo in grado di aggiustare l'attuale strategia e renderla più performante a seconda dei tuoi obiettivi.

COME OPERIAMO

Con la stessa precisione, dedizione e professionalità con la quale il chirurgo estetico si prende cura dei propri pazienti, **Ideandum Aesthetic crea, rafforza ed esalta l'esteticità della tua immagine sul web e sui principali social network.** Questo ci permette di fornire un servizio di conversione contatto web/prima visita molto efficace, che negli anni ha soddisfatto centinaia di studi medici.

Al giorno d'oggi, per una **clinica estetica di successo** è importante, quanto indispensabile, avere una presenza sul Web e nei maggiori canali di comunicazione, e tanto più questa presenza è forte, tanto più la sua Brand identity ne esce rafforzata.

I NOSTRI SERVIZI



Progetti Speciali

Web Design

Grafica

Web Marketing

Multimedia

Consulenza

medical.ideandum.com

DIGITAL BRANDS DESIGN, THAT'S WHAT WE DO!

Progettiamo, diamo vita e promuoviamo esperienze digitali e non, **per Aziende del settore Dentale & Medicale.**

PERCHÉ NOI?

Perché crediamo nell'innovazione, perché ci piace emozionare, perché crediamo fortemente che ogni progetto debba avere una sua precisa personalità.

Social Media Marketing

Social Advertising, Social Media Management, Social Innovation

Digital Transformation

Industry 4.0, Big Data, Data intelligence & Web Analytics, Ab-Test

SERVIZI

UX & Web Design

Coding & IT, Conversion Rate Optimization, Digital Health

Visual Story Telling

Content Marketing, Neuromarketing, Search Optimization & Adv

Alcune aziende con cui abbiamo avuto il privilegio di collaborare:



corporate.ideandum.com



Trova Dentisti è il **portale dedicato al settore odontoiatrico** che mette in relazione dentisti, aziende e possibili pazienti con lo scopo di fornire informazioni, creare connessioni e opportunità di business tra gli attori in campo.

Entra a far parte della rete odontoiatrica più importante d'Italia.
Fatti trovare da chi ti sta cercando!

www.trovadentisti.it



Partner



DBI è un **software** che ti permette di raccogliere, **analizzare e monitorare** con dei semplici passaggi tutti i **dati interessanti e rilevanti per il tuo studio**.

Quali saranno i vantaggi per la tua clinica?



CONO SCIA MOCI

**Raccontaci la tua storia,
parlaci dei tuoi obiettivi
e capiamo insieme come
possiamo aiutarti.**

www.ideandum.com

Le nostre sedi:

Vicenza	Via Marconi, 6 - 36045 Bolzano Vicentino
Milano	Via Arcivescovo Calabiana, 6 - 20156 Milano
Siena	Str. Massetana Romana, 56 - 53100 Siena
Londra	Regus London, 88 Woodstreet - EC2V7 London

ideandum[®]
think up

Numero Verde
800.68.44.85

PIÙ DI 600 CLIENTI CI HANNO SCELTO



studio dentistico
dott. Martin F. Baumgartner



ALCUNE AZIENDE CON CUI ABBIAMO AVUTO IL PRIVILEGIO DI COLLABORARE:



ideandum
think up

Numero Verde
800.68.44.85