ideandum®
think up

Sweet or **dentist?**

ESPERTI NEL SETTORE DENTALE PER CREARE UN INNOVATIVO
PONTE DI COMUNICAZIONE TRA IL PAZIENTE E LO SPECIALISTA

ideandum.com
think up

ideandum®

think up

ESPERIENZA

Agenzia Marketing specializzata nel Settore Dentale che collabora con oltre 500 Studi Dentistici, Cliniche e Poliambulatori in tutta Italia.

SPECIALIZZATI NEL SETTORE

Siamo specializzati in consulenze nel settore Odontoiatrico e Medicale ed offriamo un approccio strategico con poca perdita di tempo da parte del cliente.

LEGGE BERSANI

Collaborando con Studi Dentistici siamo a conoscenza delle nuove disposizioni sulla pubblicità sanitaria e rispettiamo la normativa del Decreto Bersani.

SERVIZI A 360°

Garantiamo ai nostri clienti un servizio a 360°, dal web e visual marketing alla grafica e stampa digitale, mettendo sempre in primo piano le loro esigenze.

CULTURA E SENSIBILIZZAZIONE

Gruppo Marketing Odontoiatrico

Il nostro Gruppo "Marketing Odontoiatrico" è nato per fornire strumenti di marketing a titolo gratuito per sensibilizzare lo studio dentistico.

chi

IDEANDUM! DALLE ORIGINI...

SPECIALIZZATI NEL SETTORE DENTALE

Ideandum è un Agenzia Marketing specializzata nel Settore Dentale, da diversi anni infatti si occupa esclusivamente di Odontoiatria a 360° arrivando a seguire oltre 500 Studi Dentistici e aziende del settore in tutta Italia.

Scegliere Ideandum significa scegliere un partner dinamico con una chiara esperienza acquisita sul campo, un'azienda capace di leggere le necessità del cliente e di trovare la soluzione su misura grazie al mix di professionalità ed esperienza del proprio team.

Ideandum è oggi una realtà solida che ha vinto la propria scommessa e che guarda al futuro con un'ottica sempre attenta alle nuove tendenze del mercato e ai nuovi media per soddisfare al meglio le esigenze e gli obiettivi dello Studio Odontoiatrico che la sceglie.

Il futuro della nostra realtà è indubbiamente legato alla crescita dei nostri clienti e affiliati. Crediamo in questo per un brillante futuro, pieno di nuove idee da sviluppare e ottenere altri grandi successi!

Come nasce Ideandum?

Nasce grazie all'idea di Riccardo Lucietti che ha individuato nel marketing del settore dentale un'opportunità interessante, dando vita nel 2013 insieme a Martina Regazzoni e Alessandro Zanella a quella che poi diventerà l'agenzia di marketing di riferimento nel panorama dentale italiano, Ideandum.

Progressivamente l'idea si rivela azzeccata e cresce il numero degli studi che si rivolgono a Ideandum che nel frattempo ha lanciato con successo dei network formati da più Studi Dentistici associati per fare una comunicazione "concentrata" in varie regioni di tutta Italia.

Se il 2014 è l'anno della grande crescita in termini di professionalità coinvolte, di fatturato generato, di partnership importanti con altre multinazionali del settore dentale, il 2015 è invece l'anno di importanti sfide: nuove collaborazioni con imprese del settore dentale, il lancio dell'innovativo progetto Dentalian, Cooperativa Esclusiva per gli Studi Odontoiatrici e l'apertura di una prima sede commerciale.

Il 2016 inizia con l'apertura di una seconda sede commerciale a Siena, questo sarà per Ideandum un anno in cui consolidare la propria presenza sul mercato potenziando la propria struttura organizzativa e commerciale e investendo sulle risorse umane, essenziali per una continua crescita professionale.

L'obiettivo di Ideandum è quello di espandersi sul territorio nazionale e internazionale consolidando la presenza ed esperienza nel mercato di riferimento.

siamo

AL FUTURO

L'operatività di Ideandum

Collaborando con Studi Dentistici, Poliambulatori e Cliniche siamo a conoscenza delle nuove disposizioni sulla pubblicità sanitaria e rispettiamo la normativa del Decreto Bersani, conosciamo le terminologie, i prodotti e le attrezzature utilizzati in ambito odontoiatrico.

Le principali categorie che Ideandum tratta sono il web, la grafica, la stampa, la comunicazione e l'organizzazione di corsi ed eventi. Ogni categoria splitta in diversi prodotti e servizi ad Hoc offrendo prestazioni personalizzate a 360°. Non è condivisa l'idea del "copia e incolla", bensì Ideandum offre soluzioni su misura e personalizzate comprensive di revisioni ad Hoc e a gusto del cliente. Progettare da zero ogni volta, permette alla creatività di Ideandum di esprimersi al 100%.

Ideandum condivide l'importanza di una corretta comunicazione attraverso i Social Network, i Siti e i Media, non ché il valore di avere a disposizione dei giusti strumenti come il logo, il marchio, l'immagine coordinata che trasmettano allo Studio dentistico professionalità ed eccellenza.

Il nostro Team è composto da 18 persone tra cui 1 Managing Director responsabile di tutte le operazioni e della loro effettiva gestione, 1 Marketing & HR Manager che si occupa anche delle risorse umane all'interno dell'agenzia, 1 Operation Manager che segue lo sviluppo dei progetti, 1 Digital Manager che coordina 6 Digital Specialist specializzati nel Web e Social media Marketing, 2 Web Master Specialist che realizzano Siti su misura, 3 Graphic Designer che seguono gli aspetti grafici e creativi, 1 Adwords Specialist specializzato nell'utilizzo di Google Adwords, 3 Sales Account Manager responsabili della parte commerciale e del rapporto con i nostri clienti e una addetta alla parte amministrativa.

Cosa ci differenzia dagli altri

Qualità, Innovazione ma soprattutto Specializzazione.

Che approccio ha Ideandum?

Ideandum contempla la fase di analisi come step principale su cui far ruotare tutti i servizi che presenta. È necessaria per capire gli obiettivi dello Studio e fornire così un piano strategico di comunicazione su misura, rispettando le esigenze e le aspettative.

Ideandum non vende prodotti ma realizza servizi che rispondono alle esigenze e agli obiettivi della Struttura che ci sceglie. Siamo un sarto dedito che progetta una servizio scegliendo i materiali più ricercati, puntando sulla qualità e la professionalità. La cura del dettaglio e la dedizione improntata al lavoro, ci rende leader nel settore dentale.

Team ideandum

Organization Department

RICCARDO L.
MANAGING Director
business@ideandum.com

MARTINA R.
ACCOUNT & Hr Manager
martina@ideandum.com

ALESSANDRO Z.
OPERATION Manager
alessandro@ideandum.com

ELETTRA Z.
Finance & Controller
elettra@ideandum.com

Project Department

ISABELLA M.
DIGITAL Specialist Manager

NICOLA R.
WEB Master Manager

CINZIA M.
GRAPHIC Specialist Manager

ANAIS A.
DIGITAL Specialist

NICOLA C.
DIGITAL Specialist

DOMENICO B.
GRAPHIC Specialist

ANGELICA S.
WEB Master

DANIEL P.
DIGITAL Specialist

Project Department

GRETA P.
DIGITAL Specialist

GIOVANNA A.
ADMINistration

Sales & Account Department

FRANCESCA R.
SALES Account Manager
francesca@ideandum.com

GIOVANNI D.
SALES Account Manager
giovanni@ideandum.com

iNostriServizi

WEB DESIGN

9 Landing page
10 Website onepage
12 Website multifunzione

WEB MARKETING

15 Passaporto digitale
16 Facebook pack
17 Softweb
20 Infinity
22 Seo
23 Adwords

GRAPHIC DESIGN

25 Logo
26 Grafica digitale
27 Stampa digitale
28 Servizio fotografico
29 Video editing

30 Innovative Pack / Plus

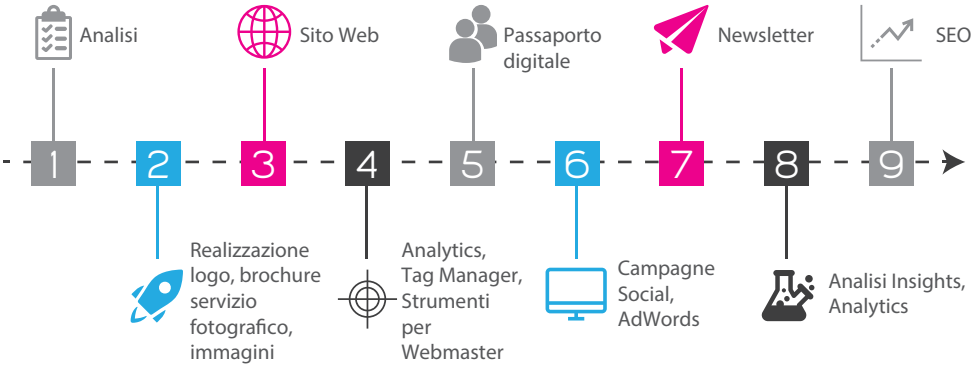
PREMIUM SERVICE

33 Percorso del paziente
34 Advantage

6 Timeline e flussi

TIMELINE WEB MARKETING

In base all'esperienza di Ideandum, 9 sono gli step giusti da seguire per affrontare una corretta strategia di marketing. La Timeline del Marketing e Web Marketing di Ideandum spiega come effettivamente lavora la nostra agenzia. Il concetto di base da comprendere è che non si può avere un sito web senza aver fatto prima un logo, delle fotografie e una brochure coordinata. Non è possibile avere una pagina facebook performante se non si ha prima un sito su cui far atterrare i pazienti per ricevere maggiori informazioni. Ideandum ha creato la ricetta perfetta che si divide in due macro aree, la prima, che racchiude i primi 5 punti, che prevede la creazione e attivazione degli strumenti, mentre la seconda macro area, che racchiude gli ultimi 4 punti, che prevede avvio della campagna di comunicazione.



FLUSSI DEI PROGETTI E DELLE LAVORAZIONI

- Conoscenza e valutazione
- Analisi iniziale
- Proposta
- Analisi tecnica
- Inizio sviluppo lavoro

L'IMPORTANZA DELL'ANALISI NELLA TIMELINE

Durante la Timeline del Web Marketing, Ideandum affronta alcune fasi di analisi, questo perché è fondamentale studiare all'inizio e alla fine del percorso di comunicazione, la coerenza con quello che erano i desideri e gli obiettivi prefissati. Nella Timeline sono presenti:

• **Analisi iniziale del cliente:** serve per capire le esigenze, gli obiettivi e le possibilità a cui il Professionista vuole far riferimento. Serve per studiare una corretta strategia, attraverso delle domande specifiche si individua a che punto della Timeline è il Cliente: se possiede logo, brochure, sito o passaporto digitale. Così da studiare assieme una linea coordinata implementando e realizzando i corretti strumenti di marketing.

• **Analisi del sito:** si costruisce su misura il sito che il cliente desidera ricevere, cercando di rispettare i bisogni e le necessità ma consigliando anche cosa è di buon gusto rispetto le esigenze dei pazienti. Inoltre, saranno attivati i tools di analisi di Google come Analytics, Tag Manager e strumenti per Webmaster in grado, in seguito, di monitorare l'andamento del sito riguardo il comportamento dell'utente all'interno dello stesso.

• **Analisi Insight finale:** si analizzano i risultati delle campagne di Facebook e di Google AdWords per studiare il comportamento del paziente concentrandosi sulle campagne che hanno ottenuto un maggior numero di interazioni e di coinvolgimento. Garantendo sempre contenuti di nutrimento.

8 WEB DESIGN

Senza bastoncino non puoi mangiare il lecca lecca.

La realizzazione di un sito internet per uno studio dentistico parte da questo: una prima fase di progettazione e sviluppo del suo aspetto grafico e di una buona user experience per creare una solida struttura al fine di comunicare in maniera corretta il proprio valore.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- ***LANDING PAGE***
- ***WEBSITE ONE PAGE***
- ***WEBSITE MULTIFUNZIONE***

I siti web che proponiamo ai nostri clienti sono realizzati seguendo queste determinate caratteristiche in modo da offrire un prodotto unico e all'avanguardia:

- responsive
- dinamici
- collegati ad analytics
- back up settimanale
- rigido protocollo antivirus
- costante aggiornamento del tema

"non progettiamo website, ma esperienze di utilizzo"

Landing page

La ***Landing page***, è un "mini-sito" in cui un potenziale paziente arriva da una precisa campagna di web marketing che tende a soddisfare delle risposte con contenuti chiari, semplici ed accattivanti ed ha il fine di ***finalizzare il contatto in prima visita***. Il fine della landing page è "chiudere la transazione", deve essere strutturata per arrivare ad un punto preciso. Le sezioni della landing page sono:

1. Breve introduzione

2. Spiegazione del trattamento del servizio

3. Form di contatto

4. Contenuti accattivanti (offerta, limite di tempo, prima e dopo del trattamento proposto, ecc)

Creare una Landing Page performante, non è un lavoro da pochi click, ne un lavoro per inesperti o appassionati. Riuscire a fare delle pagine con queste finalità è un'operazione complessa, che come un logo o una grafica necessita di mani esperte e capaci.

LANDING PAGE:

- Sviluppo Landing page, inserimento immagini e testo, collegamento form di contatti a mail dello Studio.
- Consegna della Landing page e breve spiegazione sull'utilizzo della stessa.

€ 450

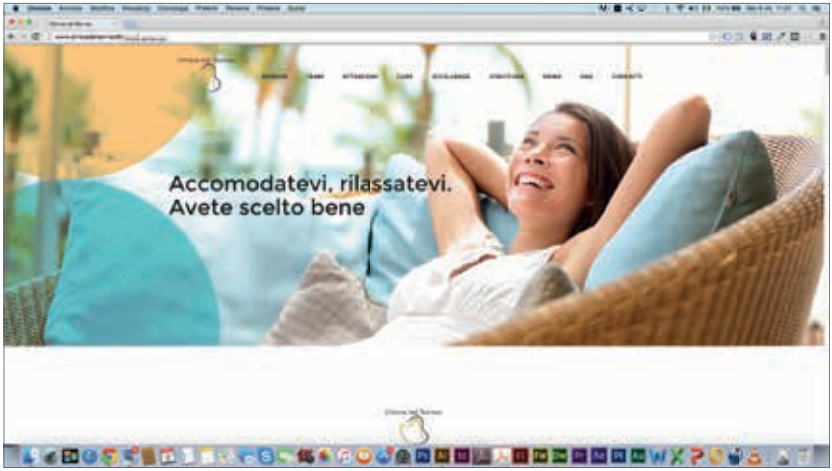
10 Website

Realizziamo siti web personalizzati, performanti, che si adattano a cellulari e tablet.

1. SVILUPPO PROGETTO E RELATIVA ANALISI DELLE ESIGENZE

Oggi non si parla più di Sito Web quanto di strategia. ***Il sito si è trasformato in uno strumento di profitto***. Emergere e farsi notare sembra semplice, ma in realtà non basta avere una bella grafica per avere la meglio sui propri concorrenti e fidelizzare la propria clientela. Per questo il nostro primo step è avviare un processo conoscitivo sulla tua attività, sapere quali sono ***i tuoi obbiettivi*** e a quali clienti vuoi rivolgerti con il tuo sito. Possiamo ***creare*** per te un ***sito*** Onepage o un sito Multifunzione che sia ***responsive*** ottimizzato per la navigazione da cellulari e tablet con ***funzionalità personalizzate***.

2. PROGETTAZIONE GABBIA, LAYOUT GRAFICO E LINEE GUIDA



3. SVILUPPO CONTENUTI

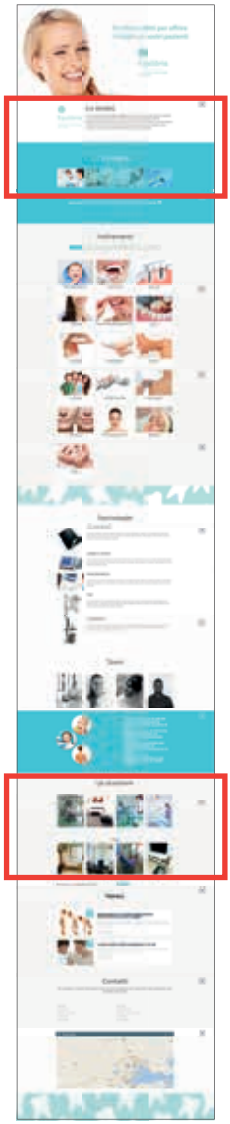
Sviluppiamo testi realizzati Ad Hoc e contenuti personalizzati per ogni Studio Dentistico dalla scelta dell'immagine in Home a quelle dei Servizi con la relativa descrizione.

4. OTTIMIZZAZIONE BASE DEL SITO

Per ***Ottimizzazione base di un sito web*** si intendono tutte quelle attività finalizzate ad ottenere la migliore rivelazione, analisi e lettura del sito web da parte dei motori di ricerca grazie ad un ***miglior posizionamento***.

one page

scelto da oltre il 30% dei nostri clienti



Il Onepage è la soluzione che consente di proporti sul web in modo diretto ed immediato, attraverso una pagina unica.
Responsive e dinamico, il One page è un ottimo sito che può essere visualizzato anche su smartphone e tablet. Grafica personalizzata e contenuti per una lettura semplice che allo stesso tempo lo rendono ***pratico ed emotivo***. Una sintetica presentazione, l'elenco dei servizi offerti, una galleria di immagini, le modalità di contatto il tutto inserito in un design moderno arricchito da effetti ed animazioni.

da € 1.200 a € 1.500 (rinnovo dominio € 195)

12 Website

Un Sito Web Multifunzione ***è la perfetta combinazione tra un Onepage e un sito Multi pagina*** mantenendo le migliori caratteristiche di ognuno. Una prima parte Onepage Site di tipo responsive, cioè in grado di adattarsi alla visualizzazione da pc, da tablet e smartphone, che punterà al ***lato emozionale*** della comunicazione, con una struttura semplice in grado di ***valorizzare i punti di forza*** spingendo l'utente a finalizzare il contatto.
Una seconda parte con pagine interne di approfondimenti utili per avere una ***migliore posizione nella pagina di ricerca Google.***

ALCUNI ESEMPI DI SITI MULTIFUNZIONE, CREATI DA NOI

da € 3.000 a € 3.500 (rinnovo dominio € 249)

WEB MARKETING

La carta della caramella

Il tuo Studio Dentistico è la caramella, il Web marketing Odontoiatrico è la carta nella quale viene avvolta e con cui si presenta. Il nostro Web marketing Odontoiatrico è l'insieme di una serie di azioni e strategie digitali studiate al fine di valorizzare la tua immagine e favorire l'acquisizione di nuovi potenziali contatti. Vantiamo una solida conoscienza del mercato dentale per individuare le tue esigenze e proporti le soluzioni per soddisfarle.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- ***PASSAPORTO DIGITALE***
- ***FACEBOOK PACK***
- ***SOFTWEB***
- ***INFINITY***
- ***SEO***
- ***ADWORDS***

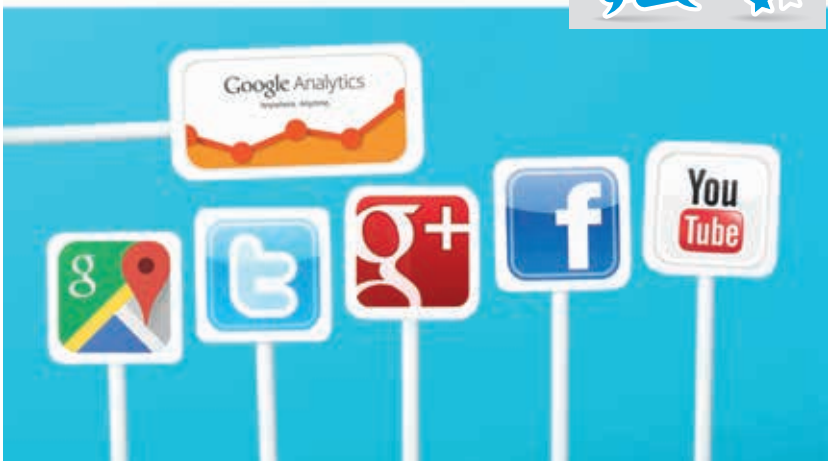
Prima di attivare lo sviluppo di una strategia digitale dobbiamo sempre domandarci il fine ultimo della stessa, infatti, il web marketing può soddisfare le seguenti esigenze:

- brand reputation
- brand identity
- brand authority
- leads generation

Essere Social è l'unica scelta per fare business oggi, cosa aspetti?
Il ***Passaporto Digitale*** è il primo step per uno Studio Dentistico di ***affacciarsi al mondo dei Social Network***.
Verranno creati e attivati gli account all'interno dei principali Social a seconda delle necessità del cliente, inserendo contenuti sotto forma di immagini o news informative.

ATTIVAZIONE ACCOUNT SUI SEGUENTI SOCIAL

- Facebook
- Google+
- Google Maps
- Google Analytics
- YouTube
- Twitter o Linkedin o Instagram



PASSAPORTO DIGITALE:

- Creazione e attivazione degli Account sui principali Social Network
- Verrà inserita un'immagine di copertina coordinata e un'immagine profilo uguale per tutti.
- Inserimento informazioni e descrizione dello Studio Dentistico in ottica Seo.

€ 290

16 Facebook pack

scelto da oltre il 25% dei nostri clienti

Realizzare una ***campagna pubblicitaria*** su Facebook è un modo ***molto vantaggioso*** per aumentare la visibilità e i profitti della propria attività. Per ***pubblicizzare il proprio Studio Dentistico*** si andranno a creare delle inserzioni specifiche per i tuoi potenziali clienti. Di seguito ti illustriamo i vari step per ottenere il tuo obiettivo:

1. CREAZIONE DELL'IMMAGINE COPERTINA ADEGUATA ALL'OBIETTIVO

2. CREAZIONE CONTENUTI DELLA FANPAGE ADEGUATI ALL'OBIETTIVO DA PROMUOVERE

3. CREAZIONE CAMPAGNA PAY X CLICK CON BUDGET PREDEFINITO E TARGET PERSONALIZZATO

La ***Campagna Pay per Click*** va strutturata promuovendo diverse tipologie di inserzioni. Terremo monitorato costantemente l'andamento delle inserzioni.

5. GESTIONE COMMENTI E MONITORAGGIO CAMPAGNA PAY X CLICK

Garantiamo controlli e monitoraggio giornalieri e tempestivi. E' fondamentale ***rispondere ai commenti*** in modo professionale e veloce, penseremo a tutto noi, non dovrai occuparti di nulla.

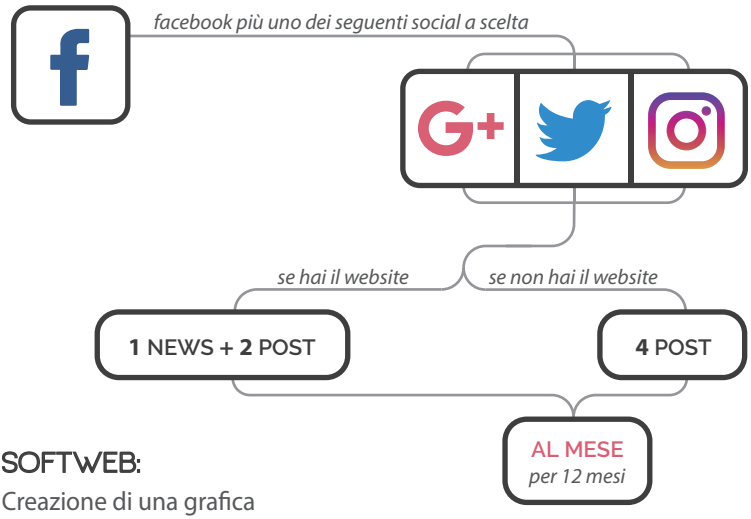
FACEBOOK PACK:

- Creazione ***Fanpage Facebook*** con immagine copertina personalizzata + ***Post e contenuti*** relativi all'Openday.
- Impostazione ***Campagna Pay per Click*** da ***€ 500*** con targetizzazione età e luogo, della durata di ***15 giorni***.
- ***Gestione commenti*** durante la Campagna pubblicitaria garantita ***anche nei weekend***.

€ 490 + € 500 di pay x click

Soft Web è rivolto a chi desidera una gestione Soft, leggera, comunicativa, più semplice ma professionale con l'***obiettivo di differenziarsi all'interno del mondo Social***.
È stato ideato per darti la possibilità di trascorrere un anno sul Web e sui Social senza pensieri garantendo una continuità di comunicazione. È un servizio annuale volto a gestire Facebook unitamente a un social a scelta tra Google+, Twitter o Instagram aumentando strategicamente la Tua Brand Popularity.

Soft Web prevede una ***analisi iniziale strategica per definire le tattiche*** e il filo conduttore così da rendere coerente e unica ogni comunicazione sul web.
Se disponi di un sito internet, è previsto un aggiornamento mensile con 2 post sulla Fan Page di Facebook e 1 news sul sito, se non disponi di un sito, è prevista la creazione di 4 post sulla Fan Page di Facebook. È importante sapere che i contenuti saranno inseriti anche sul secondo social network scelto e che è inclusa una sponsorizzazione pay per click pari a 30 € mensili.
Incluso in omaggio l'inserimento del Tuo Studio con Profilo Premium nel portale Trovadentisti.it.

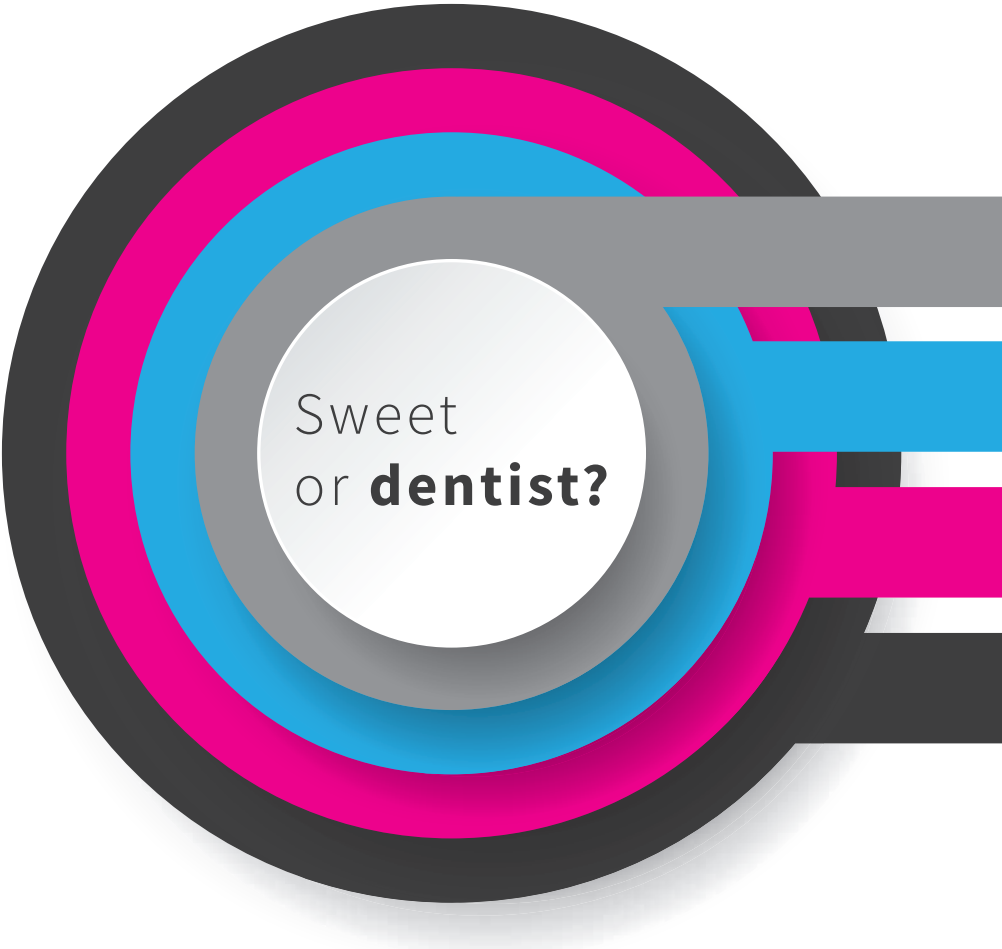


SOFTWEB:

- Creazione di una grafica di copertina per la Fan Page
- Aggiornamento di FB più G+ / TW / Instagram *12 mesi
- ***Gestione commenti giornaliero***
- Campagna Pay per Click da 30 € al mese

€ 245 al mese per 12 mesi

#marketingodontoiatrico



ti trovi alla pag. 19

8 WEB DESIGN

14 WEB MARKETING

24 GRAPHIC DESIGN

32 PREMIUM SERVICE

ideandum.com
think up

20 Infinity

scelto da oltre il 25% dei nostri clienti

Infinity è pensato per darti la possibilità di ***garantire una continuità di comunicazione*** con i tuoi utenti e per farti conoscere da nuovi potenziali pazienti mediante una ***campagna di marketing multicanale continuativa***. Penserà a tutto Ideandum, garantendo una corretta e adeguata comunicazione senza perdita di tempo da parte dello Studio Dentistico.

Infinity è pensato per gli Studi che hanno bisogno di essere seguiti in una campagna di web marketing pensata nel modo più professionale. Infinity è la gestione di tutte le attività sul web relative a Facebook, altri Social attivi e al sito internet. Consiste nel promuovere con un budget prestabilito i temi principali dello Studio Dentistico, attraverso la creazione di una serie di Post con grafica realizzata su misura e di corrispondenti immagini di copertina che saranno coordinate al tema che si deciderà di pubblicizzare. Tutto questo permette di acquisire maggiore autorevolezza, aumentare il coinvolgimento dei Vostri pazienti e creare contenuti di Valore non limitandosi ad una semplice promozione ma creando contenuti informativi.

Saranno realizzate delle grafiche ad Hoc in base al tema stabilito, con una promozione e contenuti informativi. Questa tipologia di campagna ha come obiettivo il coinvolgimento dell'utente e la finalizzazione del contatto, creando interazioni grazie a curiosità, news relative allo studio, al sito ed ai servizi proposti.

IL NOSTRO PROTOCOLLO

1. Scelta di un tema differente ogni mese a seguito di un'accurata analisi

2. Gestione commenti e gestione Fan page illimitata e giornaliera

3. Creazione di grafiche per la copertina Facebook, Twitter e un altro social a scelta

4. Creazione mensile di 4 post per tema + 1 News sul sito per tema

5. Gli stessi post saranno condivisi su tutti i profili Social

6. Creazione di una campagna pay per click Facebook per tema pari a 150 € + Iva/mese

7. Assistenza tecnica pari a 2 ore Extra al mese (Aggiornamenti non previsti, campagne extra, richieste extra)

8. Preparazione di una newsletter per mailing list a trimestre

INFINITY:

- Creazione Fanpage Facebook con contenuti inseriti mensilmente secondo il tema definito.
- Gestione Fanpage settimanale per una durata di *n* mesi compresi i weekend.
- Budget per campagna Pay x click in relazione all'Infinity acquistato.

da € 1.300 a € 3.500 + € 150 di Pay x click al mese

22 Seo

Il posizionamento di un sito denominato comunemente anche ***SEO*** da Serch Engine Optimization è uno degli interventi consigliati per ottenere ***visibilità online*** tramite alcune chiavi di ricerca. Un buon posizionamento del Tuo sito ti permetterà di reclutare nuovi clienti aumentando il fatturato. Noi di Ideandum abbiamo sviluppato una sorta di ricetta infallibile composta dai seguenti ingredienti:tti ed animazioni.

1. ANALISI PAROLE CHIAVE PIU' RICERCATE SU GOOGLE RELATIVE ALLA TUA ATTIVITA'

2. INDICIZZAZIONE DEL SITO WEB

Utilizzeremo le più importanti tecniche di indicizzazione per favorire a Google il rilevameto del tuo sito web, quali, scrittura title, tag H1, meta description, link interni, rinomina delle immagini, scrittura di articoli ad Hoc e invio sitemap a Google.

3. REALIZZAZIONE DI REDAZIONALI SU SITI PARTNER

Gli articoli / redazionali saranno interessanti, chiari e appetibili, utilizzeremo gallery fotografiche, file audio, filmati, notizie e collegamenti ai maggiori social network che forniranno un valore aggiunto al progetto ***moltiplicandone la visibilità***.

4. INSERIMENTO LINK DEL TUO SITO SU ALTRE PAGINE DI SITI WEB PERTINENTI AL TUO BUSINESS

I Link rappresentano un ottimo strumento per migiorare ***il posizionamento del proprio sito*** all'interno dei motori di ricerca. La chiave di successo si nasconde nella capacità di un sito di ***ottenere un grande numero di link in ingresso*** riducendo al minimo i link in uscita.

5. MONITORAGGIO DEI RISULTATI

Controlleremo se ***le pagine del Tuo sito vengono trovate in Google*** e in quale posizione rispetto alle parole chiave digitate dall'utente per la ricerca attraverso un nostro strumento certificato, invieremo a tal proposito dei report semestrali.

da € 95 a € 190 al mese + € 250 di plug-in e tag

Adwords 23

Tramite le ***ricerche sponsorizzate Adwords*** potrai massimizzare il numero di visitatori del Tuo sito e trovare un gran numero di nuovi potenziali pazienti.

1. ANALISI PAROLE CHIAVE PIU' RICERCATE PER IL TUO TARGET GEOGRAFICO DI RIFERIMENTO

L'analisi delle parole chiave è una delle attività più importanti e consiste nell'individuare la domanda e la pertinenza di parole chiave nel tuo mercato.

2. CREAZIONE DI UNA CAMPAGNA PAY PER CLICK

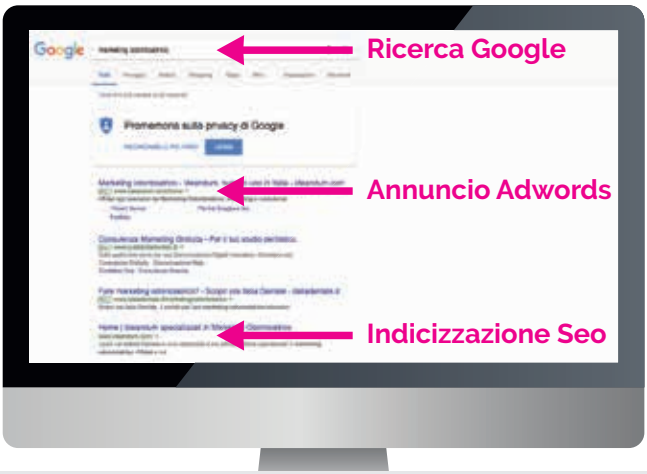
Le ***Campagne AdWords*** consentono di pubblicare annunci pubblicitari nei risultati delle pagine di ricerca Google e su una serie di siti internet appartenenti alla rete dei contenuti di ***Google*** (Alice/Virgilio, Tiscali, Libero, ecc). Comprendono annunci pubblicitari testuali e con immagini.

3. MONITORAGGIO CAMPAGNA E CONVERSIONE RISULTATI

Il punto di forza delle ***campagne pubblicitarie adwords*** è che l'investimento è mirato al target individuato. Vedono i tuoi annunci solo gli utenti che stanno cercando quelle parole chiave, quindi utenti realmente interessati, che già stanno cercando determinate risposte a proprie necessità. Obiettivo principale sarà attrarre utenti che non conoscono ancora il servizio e che stanno effettuando una precisa ricerca sul Web.

4. CAMPAGNA REMARKETING CON BANNER PUBBLICITARI DEDICATI

Il ***Remarketing*** può consentirti di raggiungere gli utenti che hanno già visitato il tuo sito web e di "inseguirli" mentre esplorano altri siti o effettuano ricerche su ***Google*** attraverso dei ***banner pubblicitari*** personalizzati che riportano al tuo sito.



€ 490 di creazione campagna + € 125 al mese di gestione

24 GRAPHIC DESIGN

Qual è il tuo gusto preferito?

Il gusto grafico è una cosa fondamentale per la riuscita di un progetto di comunicazione per il Tuo Studio dentistico. La rappresentazione grafica è creatività, deve essere d'impatto ed in grado di ispirare il potere del tuo brand, infondendo nel paziente i valori del Tuo Studio dentistico.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

- ***LOGO***
- ***GRAFICA DIGITALE***
- ***STAMPA DIGITALE***
- ***SERVIZIO FOTOGRAFICO***
- ***VIDEO EDITING***

Tutto ciò che serve per creare, raccontare e trasmettere un'immagine di professionalità e passione del Tuo Studio Odontoiatrico ai tuoi pazienti.

"da grandi file derivano grandi responsabilità"

Logo 25

La ***Creazione del Logo*** è il punto di partenza di un'immagine vincente. Un buon marchio che comunica i valori aziendali ed i punti di forza è essenziale per raggiungere i pazienti e fare in modo che questi si ricordino di noi. Questo è uno dei segreti degli Studi Dentistici di successo. Nel loro patrimonio c'è un ***Logo aziendale curato e professionale***.

1. ANALISI ESIGENZA DI COMUNICAZIONE
2. PROPOSTA CON REVISIONE
3. SVILUPPO GRAFICA DEFINITIVA

CODE BOLD

L'identità e l'immagine del Tuo Studio Dentistico sono importanti, spesso i dettagli fanno la differenza.
Potrai scegliere tra una grande quantità di proposte, con ***il Tuo logo***, ***il Tuo slogan*** e ***le Tue migliori immagini***. Realizziamo in base alle ***Tue esigenze*** le grafiche e le bozze del materiale che vuoi produrre.

CREAZIONE LOGO:

- Creazione bozza grafica di 1 logo con possibilità di una revisione ***€ 450***
- Creazione bozza grafica di 2 loghi con possibilità di due revisioni ***€ 550***
- Creazione bozza grafica di 3 loghi con possibilità di tre revisioni ***€ 550***

da € 450 a € 650

26 Grafica digitale

Ideandum sviluppa ***progetti grafici di vario formato*** e propone anche ***forniture a prezzi vantaggiosi*** in tutta Italia, per volantini e depliant, brochure, flyer, roll up, cataloghi, biglietti da visita, cartoline, schede informative, schede tecniche, anamnesi, calendari, locandine, ecc.

1. ANALISI ESIGENZA DI COMUNICAZIONE
2. PROPOSTA CON REVISIONE
3. SVILUPPO GRAFICA DEFINITIVA

€ 39 / h

Ideale per progetti di dimensioni contenute, il piccolo formato comprende le realizzazioni che non superano i 32x48 cm stampa. Mettiamo a Vostra disposizione un'ampia varietà di carta, formati, rilegature e soluzioni di cartotecnica a seconda delle ***Tue esigenze*** e del progetto realizzato. Biglietti da visita, volantini, locandine, pieghevoli, brochure, cataloghi, cartelli vetrina, cartelline personalizzate, calendari... con o senza plastificazione, a punto metallico, brossura, spirale metallica, con soluzioni di packaging e cartotecnica originali ed estremamente professionali ed efficaci.

NB: Avete un vostro fornitore di fiducia? Nessun problema!
Ideandum può occuparsi della realizzazione grafica del vostro progetto e a fornire il file di stampa definitivo direttamente al vostro stampatore, seguendo passo per passo il processo di avvio alla stampa per conto vostro, interagendo direttamente con il vostro fornitore abituale senza farvi perdere tempo.

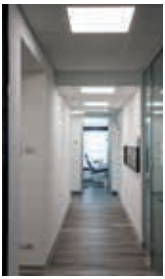
Per quanto riguarda la stampa di grande formato utilizziamo tecnologie all'avanguardia. Siamo in grado di svolgere stampe su vari supporti e rispondere, così, alle esigenze degli Studi Dentistici che richiedono un'alta qualità di stampa, ma anche una pronta-consegna e un costo contenuto. Offriamo una vastissima gamma di prodotti adatti a coprire qualsiasi esigenza di comunicazione pubblicitaria, tra cui: poster, roll up, vetrofanie, insegne, striscioni in tessuto, bandiere, ecc.

su preventivo

28 Servizio fotografico

Partendo dalle Tue esigenze, studiamo la migliore soluzione per ***creare immagini che descrivano al meglio la Tua attività*** e che ne colgano le caratteristiche principali, che facciano del Tuo Studio uno Studio unico. Presentarsi al meglio con una ***immagine efficace e che trasmetta la propria unicità*** è fondamentale per le aziende, qualunque sia il mezzo che esse scelgano. Per comunicare con i propri utenti il "***visual fotografico***" sarà sempre parte fondamentale della comunicazione. Ed è proprio per questo che ci avvaliamo delle più avanzate tecnologie per darti un risultato oltre le Tue aspettative.

Realizziamo foto professionali relativamente a: esterni, ambienti e struttura odontoiatrica, tecnologie e dispositivi medico sanitari, personale e staff, close-up.



SERVIZIO FOTOGRAFICO:

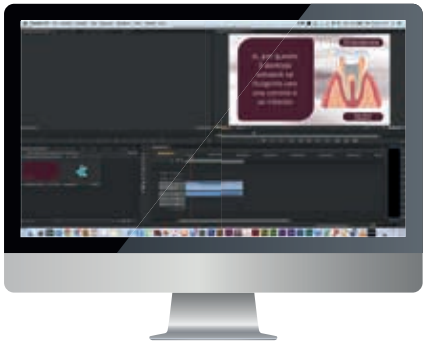
- 1/2 giornata presso lo Studio Dentistico con fotografo professionista e attrezzature professionali, trasferta inclusa ***entro un raggio di 200 km***.
- Revisione e rielaborazione foto, consegna USB.

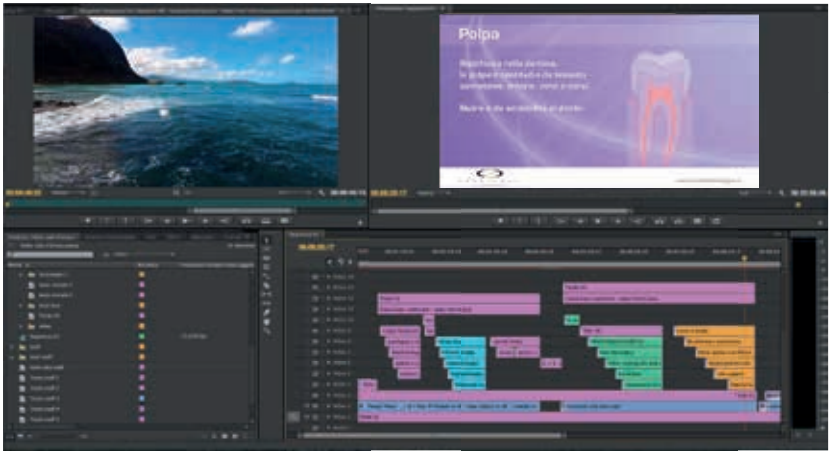
€ 750

Video editing 29

Un ***video*** può raccontare chi sei o descrivere il Tuo prodotto meglio di mille parole. Esperienza e tecnica fondono insieme i vari momenti dell'***elaborazione del filmato***, la post produzione delle immagini e la correzione colore donano potenza al girato.
Lo storyboard crea ritmo attraverso il ***montaggio video***, infine la scelta dell'audio completa la percezione.

Molteplici sono le tipologie di filmato perchè molteplici sono le richieste del cliente. Documentari e interviste, riprese e registrazioni, videoclip e spot pubblicitari, video informativi e video aziendali, video promozionali e video tutorial. Tutto concorre alla creazione dell'intreccio narrativo perfetto d'immagini, musica e percezione.





€ 49 / h

30 Innovative

scelto da oltre il 25% dei nostri clienti

The BEST service

Innovative PACK

Oggi è importante quanto indispensabile, per uno Studio Dentistico, avere una presenza nel Web e nei maggiori canali di comunicazione.
Per raggiungere questo traguardo, è necessario disporre di un **Logo**, di un'**Immagine Coordinata**, di un **Sito Web** dinamico e responsive, di una **Pagina Facebook** aggiornata ed essere attivamente presenti nei Social Network.

LOGO | WEBSITE | FACEBOOK

Innovative PACK *Plus*

L'Innovative Pack Plus, come dice il nome stesso è un Innovative Pack ma con una marcia in più. È stato pensato per tutti i clienti più attenti offrendo un servizio personalizzato compreso di più revisioni. Un nostro project manager si occuperà di seguire dall'inizio alla fine il progetto, assicurando un risultato all'altezza delle aspettative di ogni cliente realizzando soluzioni uniche, eleganti e professionali.

Acquistando sia l'Innovative Pack, che l'Innovative Pack Plus avrai in OMAGGIO un profilo ***Premium*** per il Tuo Studio Dentistico all'interno del più importante portale per la ricerca dei professionisti del settore Trovadentisti.it

TROVA**DENTISTI**

INNOVATIVE PACK ti permetterà di accedere alla comunicazione Web dandoti a disposizione tutti gli elementi necessari a sviluppare una comunicazione professionale all'interno del Tuo Studio.

Innovative PACK	Innovative PACK Plus

scegli quello più adatto alle tue esigenze

CREAZIONE LOGO

Creazione di un Logo su misura per un'immagine professionale o di una serie di immagini coordinate.

Il pacchetto comprende:	*Il pacchetto comprende inoltre:*
• *Creazione di un Logo con 1 revisione*	• *Analisi approfondita delle esigenze* • *Proposte illimitate* • *Revisioni illimitate*

CREAZIONE SITO WEB ONE PAGE DINAMICO E RESPONSIVE

Progettiamo il Sito Web personalizzando e curando l'aspetto comunicativo al fine di ottenere un efficace strumento di visibilità su internet. Dal secondo anno il costo del rinnovo del Dominio del Sito sarà di € 195 l'anno.

Il pacchetto comprende:	*Il pacchetto comprende inoltre:*
• *Sviluppo sito web su template one page*	• *Ampia scelta di template* • *Creazione di 3 news in ottica Seo* • *Indicizzazione Seo della Home page con 1 parola chiave*

CREAZIONE FANPAGE FACEBOOK (compresi € 150 di Pay x Click)

Creazione di una Fanpage e realizzazione di una Campagna da € 150 di Pay x Click per aumentare la visibilità e soprattutto i profitti del vostro Studio. È inoltre compresa la gestione dei commenti per 1 mese.

Il pacchetto comprende:	*Il pacchetto comprende inoltre:*
• *Fanpage e campagna con € 150 di Pay x Click*	• *Lead generation* • *Tab dedicata con i servizi dello Studio*

SPECIFICHE TECNICHE:
Facebook 1 immagine di copertina - 6 post - 2 video - gestione commenti 1 mese - 150€ di campagnapay per click. **Logo** 1 proposta grafica con 1 revisione - consegna in vari formati (PDF, JPEG, PNG, vettoriale). **Web Site** creazione sito in Wordpress o HTML e dominio per il primo anno incluso - compreso di 6 sezioni personalizzabili - immagini coordinate - rinnovo dominio 195 € anno

€ 1.990	€ 2.990

32 PREMIUM SERVICE

La ciliegina sulla torta

I progetti speciali di marketing odontoiatrico sono creati ad Hoc per il Tuo Studio Dentistico da Project Manager dedicati. Sono soluzioni destinate a chi ha le esigenze più ambiziose perché mettono in risalto creatività e strategia legate da una comune idea: reinventare la comunicazione odontoiatrica.
Con il nostro aiuto sarà possibile distinguersi imparando tecniche di marketing odontoiatrico, come guidare il paziente attraverso il piano di cura e grazie al nostro servizio di consulenza comprenderai come raggiungere obiettivi ambiziosi.

In questa area si trovano i seguenti servizi:

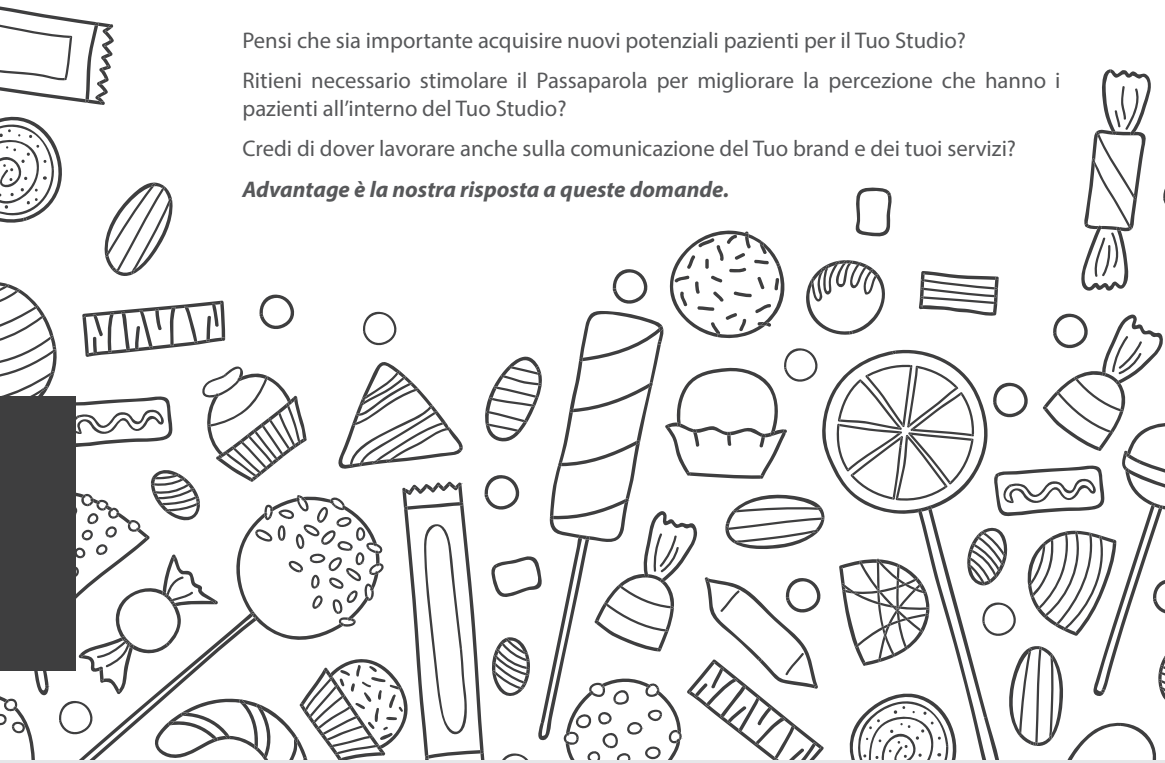
- ***PERCORSO DEL PAZIENTE***
- ***ADVANTAGE***

Pensi che sia importante acquisire nuovi potenziali pazienti per il Tuo Studio?

Ritieni necessario stimolare il Passaparola per migliorare la percezione che hanno i pazienti all'interno del Tuo Studio?

Credi di dover lavorare anche sulla comunicazione del Tuo brand e dei tuoi servizi?

Advantage è la nostra risposta a queste domande.



"un mix di servizi che variano dalla consulenza al marketing a 360°"

Percorso del paziente 33

Il Percorso del Paziente è un progetto creato da Ideandum e consiste nello studio di tutte le attività di comunicazione e marketing che dovrà percepire il paziente ogni volta che metterà piede all'interno del Tuo Studio Dentistico.
Lo studio di questo percorso prevede indicativamente 10-12 ore di analisi insieme al coordinatore della Struttura e, in un secondo momento, lo sviluppo di tutte le attività, i protocolli e le immagini definite durante l'analisi. Il Percorso del Paziente è suddiviso in 3 fasi che troverai spiegate nel dettaglio di seguito.

PERCORSO DEL PAZIENTE 1: il Percorso del Paziente 1 è un percorso specifico per i pazienti che sono in fase di prima visita e quindi al loro primo appuntamento. Generalmente questi pazienti arrivano dalle visite in emergenza, da campagne di web marketing odontoiatrico, Facebook, altri canali social, dal passaparola o eventuali convenzioni.

Gli obiettivi di questa prima fase sono i seguenti:

- Miglioramento impressione e presentazione struttura
- Aumento % chiusura preventivo con adeguato ticket medio di vendita

PERCORSO DEL PAZIENTE 2: il Percorso del Paziente 2 è un percorso specifico per i pazienti che non hanno chiuso durante il primo appuntamento e dovranno quindi essere ricontattati con l'obiettivo di fissare una seconda visita e chiudere il preventivo precedentemente proposto.

Gli obiettivi di questa seconda fase sono i seguenti:

- Chiusura
- Mantenimento del Lead > funnel di vendita

PERCORSO DEL PAZIENTE 3: il Percorso del Paziente 3 è il percorso del paziente che è già in cura presso il Tuo Studio Dentistico e che dovrà essere quindi fidelizzato con l'obiettivo di aumentare il passaparola e richiedere nuovi trattamenti odontoiatrici.

Gli obiettivi di questa terza fase sono i seguenti:

- Favorire l'attività di referral (passaparola) e derivarlo
- Aumentare il piano di cura (passaggio ad altra visita specialistica)

Percorso del Paziente

da € 2.250 a € 2.750

34 Advantage

il nostro servizio più esclusivo

La Proposta ***Advantage*** è il nostro servizio più esclusivo ed è stato pensato ad Hoc per i clienti con esigenze particolari e con un alto potenziale di sviluppo al fine di seguire la loro comunicazione a 360°. È stato pensato per Strutture che necessitano di ***potenziare la comunicazione*** affidandosi ad un'unica agenzia.

Questa proposta, nello specifico, è stata ideata per:

- dare una linea grafica e coerente alla struttura
- semplificare il tuo lavoro garantendoti poca perdita di tempo
- avere un unico filo conduttore tra l'agenzia e la struttura
- avere un feedback continuo sui risultati delle campagne marketing

LIVE MEETING

Il live o web meeting sono il fulcro principale dei progetti Advantage. Durante questi incontri, che avvengono una volta al mese, ci sediamo vicino a te per darti il nostro punto di vista, analizzare i dati delle campagna marketing e costruire insieme la strategia più adatta a raggiungere i tuoi obiettivi mese dopo mese.

Ecco cosa comprendono questi incontri:

- Pianificazione dei temi e dei canali mensili
- Budgeting
- Analisi dei risultati e relativo feedback
- Formazione ai responsabili e al personale
- Sviluppo grafiche e nuove idee
- Preparazione e reperimento del materiale

QUANTO DURA?

Fase 1: durata da 3 a 6 mesi

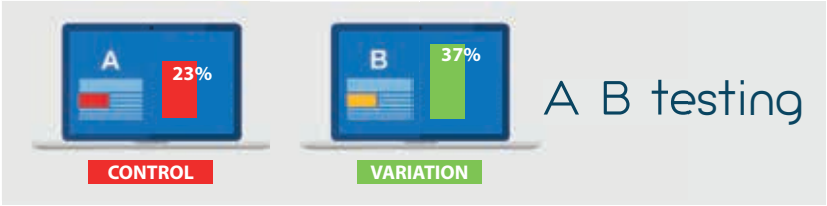
Andremo a creare un piano marketing dettagliato e costruiremo l'infrastruttura necessaria per procedere con la seconda fase di comunicazione (website, servizio fotografico, linea cordinata, ecc) La prima fase Advantage avrà anche l'obiettivo di perfezionare l'organizzazione della struttura e di migliorare gli attuali processi interni.

Fase 2: durata da 6 a 12 mesi

Si passa al vero e proprio progetto Advantage caratterizzato dalla operatività del marketing e del web marketing. Attiveremo le campagne Facebook e Adwords e andremo a lavorare sul posizionamento del sito e sulle landing page con l'obiettivo di potenziare la comunicazione del Tuo Studio Dentistico e la generazione di nuovi potenziali lead.

Advantage può prevedere tutti o una parte di questi servizi:

- Servizio fotografico
- Video in pillole
- Realizzazione sito internet Multifunzione
- Modifiche e implementazione sito web
- Web Insight
- Implementazione modulo newsletter e salva form
- Creazione Landing page
- Revisione e implementazione Passaporto Digitale
- Realizzazione e monitoraggio di campagne social Web marketing
- Attività di Seo
- Campagne Pay Per Click Adwords
- Corso di formazione Social Media marketing
- Percorso del paziente
- Tot. ore di grafica al mese dedicate
- Gestione calendario Marketing
- Gestione fornitori Marketing
- Priorità 1 sui nostri clienti in caso di emergenze
- Eventuale gestione eventi: centri commerciali, fiere, volantinaggi
- Inserimento Profilo Premium nel portale Trovadentisti.it
- Condivisione e aggiornamento cartella Google Drive



I punti di forza dell'Advantage:

- Permetterà di raggiungere i risultati desiderati in termine di nuovi lead generati, di valorizzazione dei pazienti attuali e di miglioramento dei processi interni
- Sarai seguito da un unico interlocutore: Ideandum
- Verrà svolta una parte di formazione con un approccio dinamico e operativo se necessario
- Sarà data ai pazienti una percezione sempre coerente e professionale
- Semplificherà e valorizzaerà il lavoro dell'agenzia e della Tua Struttura
- Permetterà un feedback continuo e coerente sui risultati della Campagna Marketing

TROVA**DENTISTI**

www.trovadentisti.it

Il **Progetto TrovaDentisti.it** è nato nel 2005 ed è stato **il primo portale in Italia** ad essere creato con lo scopo di aggregare una lista di Studi dentistici Italiani. **Trova Dentisti gode di un ottimo posizionamento SEO** (ovvero la facilità di essere visibile nelle ricerche Google) essendo un sito presente sul web da molti anni.

Da fine 2015 di proprietà di Ideandum S.r.l.

UN GRUPPO DI OLTRE 130
STUDI DENTISTICI D'ECCELLENZA
IN TUTTA ITALIA

DENTAL VILLAGE

Che cos'è Smile5D

l'innovativo sistema di smile design che permette di comunicare con facilità ai pazienti

SCARICA
l'APP

inserisci il codice sconto: **IDEANDUM2017**

ideandum.com
think up

Ringraziamo oltre **500 clienti nel settore Dentale** che ci hanno scelti

CONOSCIAMOCI!
Raccontaci la tua storia, parlaci dei tuoi obiettivi
e capiamo assieme come possiamo aiutarti.

www.ideandum.com

Le nostre sedi:

- **Vicenza** Via Marconi, 6 - 36050 Bolzano Vicentino
- **Milano** Via Arcivescovo Calabiana, 6 - 20156 Milano
- **Siena** Str. Massatana Romana, 56 - 53100 Siena
- **Londra** Regus London, 88 Woodstreet - EC2V7 London

ideandum®
think up

Numero Verde
800.68.44.85